



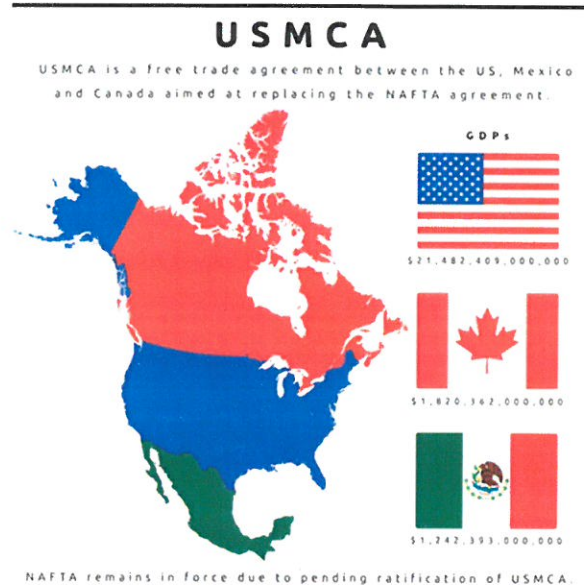
สำนักงานส่งเสริมการค้าในต่างประเทศ ณ นครลอสแอนเจลิส

ข่าวประจำสัปดาห์ 12 - 16 มกราคม 2569

สหรัฐฯ อาจถอนตัวออกจากสนธิสัญญาการค้า 3 ฝ่าย กับเม็กซิโกและแคนาดา

สนธิสัญญาการค้า U.S.-Mexico-Canada Agreement (USMCA) (หรือชื่อเดิม NAFTA - North American Free Trade Agreement) จะหมดอายุในปี 2579 กำหนดเวลาทบทวนร่วมกันระหว่างประเทศคู่สัญญา เพื่อต่อรองต่อสัญญาจะเริ่มต้นในวันที่ 1 กรกฎาคม 2569

แม้ว่าประธานาธิบดี Donald Trump จะเป็นตัวตั้งตัวตีในการจัดทำ USMCA ในปี 2563 แต่ในระหว่างการเยือนโรงงานผลิตรถยนต์ในเมือง Detroit รัฐ Michigan เมื่อวันที่ 13 มกราคม 2569 เขาได้กล่าวว่า USMCA ไม่ได้สร้างผลประโยชน์ที่แท้จริงใดๆ ให้สหรัฐฯ แต่กลับทำให้สหรัฐฯ เสียเปรียบด้านการค้า คำกล่าวดังกล่าวสร้างความสงสัยให้กับกลุ่มนักธุรกิจสหรัฐฯ ว่า คำกล่าวดังกล่าวเป็นแค่กลยุทธ์ในการสร้างอำนาจที่เหนือกว่าให้แก่สหรัฐฯ ในการเจรจาต่อรอง หรือเป็นความตั้งใจจริงที่จะถอนสหรัฐฯ ออกจากสนธิสัญญา USMCA ซึ่งตามข้อตกลงประเทศคู่สัญญาที่ต้องการถอนตัวออกจากสนธิสัญญาจะต้องแจ้งอย่างเป็นทางการและเป็นลายลักษณ์อักษรภายใน 6 เดือนก่อนสัญญาหมดอายุ



ความสงสัยในข้อหลังนี้กำลังสร้างความวิตกกังวลสูงในหมู่นักธุรกิจของประเทศคู่สัญญาทั้งสามประเทศ และต่อผู้บริโภคสหรัฐฯ เพราะอุปทานสินค้าหลายรายการที่วางจำหน่ายในสหรัฐฯ รวมถึง เครื่องจักรกล อิเล็กทรอนิกส์ และอาหาร เป็นการเคลื่อนย้ายข้ามพรมแดนกันไปมาระหว่างสามประเทศคู่สัญญา อุตสาหกรรมที่จะได้รับผลกระทบรุนแรงที่สุดคือ อุตสาหกรรมการผลิตและการกระจายสินค้ารถยนต์ อุปทานชิ้นส่วนสำหรับการผลิตรถยนต์มีการเดินทางข้ามพรมแดนสามประเทศหลายครั้งมาก่อนหน้าที่จะผลิตรถยนต์ได้หนึ่งคัน หากสหรัฐฯ ถอนตัวออกจาก USMCA สินค้าเหล่านี้จะถูกเก็บภาษีนำเข้าในทุกครั้งที่มีการส่งผ่านข้ามพรมแดน



สำนักงานส่งเสริมการค้าในต่างประเทศ ณ นครลอสแอนเจลิส

ข่าวประจำสัปดาห์ 12 - 16 มกราคม 2569

USMCA มีความสำคัญสูงสุดต่อเศรษฐกิจสหรัฐฯ โดยเฉพาะอย่างยิ่ง การส่งออกจากสหรัฐฯไปยังประเทศเพื่อนบ้านทั้งสองรายโดยไม่ต้องเสียภาษีนำเข้า แต่คำกล่าวของประธานาธิบดี Trump ในวันที่ 13 มกราคม 2569 และพฤติกรรมที่ผ่านมาของประธานาธิบดี Trump ที่มีแนวโน้มไม่รักษาคำพูดและเปลี่ยนใจตลอดเวลา ยากที่จะคาดเดาได้สร้างความไม่มั่นใจให้เกิดขึ้นกับภาคธุรกิจ นอกจากนี้ การเจรจาต่อรองต่อสัญญาที่กินเวลานานจะส่งผลกระทบเป็น การขัดจังหวะระบบห่วงโซ่อุปทาน ทำให้การตัดสินใจในการแสวงหาสินค้าต้องล่าช้าออกไป เกิดความจำเป็นต้องมีการตัดสินใจสร้างสต็อกสินค้าเพื่อบรรเทาความเสี่ยงในกรณีที่สหรัฐฯ ถอนตัวออกจากสนธิสัญญา และผลกระทบในทางลบจะลามไปยังธุรกิจต่างๆ ที่เกี่ยวข้อง เช่น การขนส่งสินค้าระหว่างประเทศ และธุรกิจโกดังเก็บสินค้า เป็นต้น



ที่มา: SupplyChainBrain: "USMCA Review Poses Stress Test for North American Supply Chains", by Nick Bowman, January 15, 2026

ข้อมูลเพิ่มเติมและข้อคิดเห็นของ สดต ลอสแอนเจลิส

ในปี 2567 สนธิสัญญา USMCA สร้างมูลค่าการค้าสินค้าและบริการให้แก่ทั้ง 3 ประเทศคู่สัญญา ประมาณ 1.93 ล้านล้านเหรียญฯ

สินค้าที่ได้รับผลประโยชน์สูงสุดจากสนธิสัญญา USMCA ที่เป็นสิทธิพิเศษด้านภาษีนำเข้าสหรัฐฯ คือ สินค้าชิ้นส่วนประกอบรถยนต์หลากหลายรายการ โดยเฉพาะ engines, transmission, steering systems, suspensions, axles และ advanced batteries เป็นต้น สินค้าเกษตรจำนวนมาก รวมถึง ผลไม้เมืองร้อน และเครื่องดื่มน้ำผลไม้ สินค้าเคมีภัณฑ์ เครื่องมือแพทย์ เหล็กและอลูมิเนียม สิ่งทอ และสินค้าเทคโนโลยีขั้นสูง

สหรัฐฯ จะถอนตัวออกจาก USMCA หรือไม่เป็นสิ่งที่ต้องจับตามองอย่างใกล้ชิด เมื่อพิจารณาสถานการณ์ปัจจุบันของความสัมพันธ์ระหว่างประเทศของสหรัฐฯ กับเม็กซิโกและแคนาดา ที่ไม่ตึงเครียดและมีแนวโน้มจะเลวร้ายมากขึ้น เมื่อ



สำนักงานส่งเสริมการค้าในต่างประเทศ ณ นครลอสแอนเจลิส

ข่าวประจำสัปดาห์ 12 - 16 มกราคม 2569

แคนาดาแสดงท่าทีชัดเจนว่ากำลังแสวงหาคู่ค้าใหม่และไม่จำเป็นต้องพึ่งพาสหรัฐฯ อีกต่อไป ขณะที่ปัจจุบันสหรัฐฯ ชูจะบุกเข้าไปในแผ่นดินเม็กซิโกเพื่อทำลายธุรกิจค้ายาเสพติดที่มีฐานอยู่ในเม็กซิโก โดยไม่จำเป็นต้องขออนุญาตเม็กซิโก นำไปสู่ความตึงเครียดระหว่างสหรัฐฯ และเม็กซิโก

หากสหรัฐฯ ถอนตัวออกจาก USMCA จริง ประเทศไทยอาจได้รับผลประโยชน์จากการค้ากับสหรัฐฯ ที่มาจากการลดลงของอำนาจการแข่งขันของคู่ค้าในตลาดการค้าสินค้าชิ้นส่วนรถยนต์และสินค้าเกษตร

