



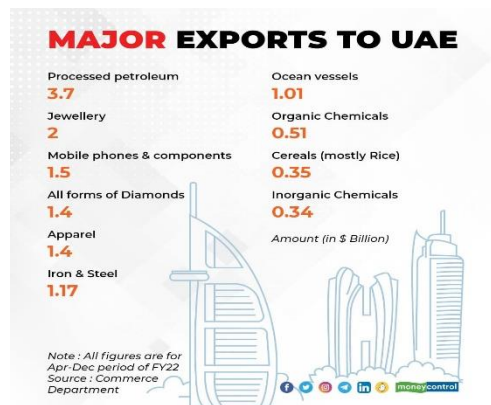
โดยสำนักงานส่งเสริมการค้าในต่างประเทศ ณ เมืองมุมไบ ประเทศอินเดีย

Image: mumbaiwalkingtours.com

อินเดียเปิดเสรีการค้ากับ UAE ผลได้-เสียที่น่าจับตา

อินเดียและสหรัฐอเมริกาได้ลงนามในความตกลงหุ้นส่วนเศรษฐกิจ (The Comprehensive Economic Partnership Agreement: CEPA) ระหว่างการประชุมสุดยอด India-UAE Virtual Summit เมื่อวันที่ 18 กุมภาพันธ์ที่ผ่านมา โดยจะมีผลบังคับใช้ในการลดและยกเว้นภาษีนำเข้าระหว่างกันตั้งแต่ต้นเดือนมิถุนายนเป็นต้นไป ปัจจุบัน UAE เป็นคู่ค้าอันดับที่สามของอินเดีย รองจากสหรัฐอเมริกาและจีน การค้าระหว่างอินเดียและ UAE ในปี 2563-64 มีมูลค่า 43.3 พันล้านเหรียญสหรัฐ โดยก่อนภาวะโควิด-19 การค้าระหว่างสองประเทศมีมูลค่า 59 พันล้านเหรียญสหรัฐ ซึ่งความตกลงดังกล่าวมีเป้าหมายที่จะส่งเสริมการค้าให้มีมูลค่า 100 พันล้านเหรียญสหรัฐในระยะเวลา 5 ปี รวมถึงเพิ่มปริมาณการค้าบริการระหว่างกันให้ถึง 15 พันล้านเหรียญสหรัฐภายใน 5 ปีด้วย ซึ่งทั้งสองประเทศแสดงความมั่นใจว่า CEPA จะนำไปสู่ยุคทองของการค้าการลงทุนระหว่างกัน

อินเดียเป็นตลาดส่งออกที่ใหญ่ที่สุดของ UAE และเป็นคู่ค้าอันดับที่ 2 นับตั้งแต่ปี 2562 โดย UAE คาดหวังว่าการส่งออกมาอินเดียจะเพิ่ม 1.5% และกระตุ้นการผลิตภายในประเทศ (GDP) ให้เพิ่มขึ้น 1.7% โดยเฉพาะในกลุ่มผลิตภัณฑ์ปิโตรเคมี เหล็ก และแร่ธาตุ รวมทั้งอินทผลัม ในขณะที่เดียวกัน อินเดียคาดว่าจะสามารถส่งออกสินค้าต่างๆ ไปยัง UAE ได้มากขึ้น โดยเฉพาะอัญมณีและเครื่องประดับ สิ่งทอ เสื้อผ้า เครื่องหนัง รองเท้า อุปกรณ์กีฬา เฟอร์นิเจอร์ ผลิตภัณฑ์พลาสติก รถยนต์ ยาและอุปกรณ์การแพทย์ ซึ่งการส่งออกที่เพิ่มขึ้นจะสร้างงานให้กับคนอินเดียได้ในช่วงหลังโควิดไม่ต่ำกว่า 10 ล้านตำแหน่ง นอกจากนี้ การค้าและการลงทุนที่เพิ่มขึ้นจะเป็นประโยชน์ต่อคนอินเดียที่อพยพไปทำงานอยู่ใน UAE ด้วย



ที่มา: moneycontrol.com

ความตกลง CEPA ระหว่างอินเดียและ UAE เป็นความตกลงทางการค้าฉบับแรกที่มีการลงนามนับตั้งแต่นายกรัฐมนตรี นเรนทรา โมดี เข้ารับตำแหน่งในปี 2557 หลังจากที่มีการลงนามเมื่อปี 2554 กับมาเลเซีย ซึ่งอินเดียมองว่าการเจรจาการค้าในครั้งนี้เป็นมิติใหม่ (New-age FTA) และจะใช้เป็นแนวทางสำหรับการเจรจาความตกลงกับคู่เจรจาอื่นๆ โดยเฉพาะการป้องกันการไหลทะลักของสินค้านำเข้าระหว่างกัน อันส่งผลทำให้อุตสาหกรรมภายในของอินเดียได้รับผลกระทบ

แม้ว่าจะใช้เวลาในการเจรจาเพียง 88 วัน แต่เอกสารความตกลงที่มีความยาวกว่า 880 หน้า ได้ครอบคลุมเงื่อนไขและมาตรการป้องกันความเสี่ยงต่างๆ ไว้อย่างรัดกุม โดยมีการกำหนดกลุ่มสินค้ายกเว้น (Exclusion Lists) จากการลดภาษี อาทิ นม ชา กาแฟ ยางพารา เครื่องเทศ น้ำตาล ยาสูบ เหล็กกล้า อลูมิเนียม เซลล์ทองแดง และชิ้นส่วนเครื่องบิน รวมทั้งตั้งมาตรการปกป้อง (Safeguards) ในกรณีที่เกิดการนำเข้าเพิ่มขึ้นอย่างรวดเร็ว

CEPA ยังได้กำหนดสัดส่วนวัตถุดิบภายในประเทศผู้ผลิต (Local Content) ไม่น้อยกว่า 40% ของสินค้าที่ส่งออกระหว่างกันได้ด้วย ตลอดจนกฎระเบียบเกี่ยวกับการตรวจเอกสารรับรองถิ่นกำเนิดสินค้า (Certificate of Origin: CO) ซึ่งส่วนหนึ่งเป็นการเรียนรู้จากการที่อินเดียขาดดุลการค้าให้กับจีนและชาติสมาชิกอาเซียนภายใต้ความตกลง ASEAN-India FTA และทำให้อินเดียต้องติดกับการนำเข้า จนทำให้อุตสาหกรรมภายในประเทศพัฒนาได้ไม่เต็มศักยภาพ นอกจากนี้ CEPA ยังได้เพิ่มเนื้อหาเกี่ยวกับการค้าดิจิทัล อาทิ การส่งผ่านข้อมูลและการชำระเงินข้ามพรมแดน รวมถึงการปกป้องทรัพย์สินทางปัญญา และการอำนวยความสะดวกในการจดทะเบียนตำรับยาให้รวดเร็วด้วย

ที่มา moneycontrol.com วันที่ 22 กุมภาพันธ์ 2565

ข้อมูลเพิ่มเติมและข้อคิดเห็น

1. CEPA จะส่งผลให้สินค้าประมาณ 90% ที่อินเดียส่งออกไป UAE ได้รับการลดและยกเว้นภาษีตั้งแต่วันแรกของการบังคับใช้ ซึ่งจะทำให้ความสามารถในการแข่งขันของอินเดียในตลาดตะวันออกกลางและแอฟริกาเหนือเพิ่มขึ้น โดยเฉพาะอัญมณีและเครื่องประดับ สินค้าไลฟ์สไตล์ ยาและอุปกรณ์การแพทย์ ซึ่งผู้ส่งออกไทยอาจต้องพิจารณาเกี่ยวกับต้นทุนเพื่อแข่งขันราคากับอินเดีย ในขณะเดียวกัน สินค้าชั้นกลางที่ไทยส่งออกไปอินเดียน่าจะได้รับผลดีจากความตกลงนี้ โดยเฉพาะพลอยสีจากไทยที่นำไปต่อยอดการผลิตเพื่อส่งออกจากอินเดียไปยังตลาดอาหรับ

2. ในทางกลับกัน สินค้าหนึ่งที่สำคัญที่คาดว่า UAE จะส่งออกมาอินเดียได้เพิ่มขึ้นทันทีที่มีการบังคับใช้ CEPA คือทองคำ ซึ่งได้กำหนดให้มีโควตาอัตราภาษี (Tariff Rate Quotas: TRQs) สำหรับการนำเข้าทองคำจาก UAE ในโควตา 200 ตัน ที่จะถูกเรียกเก็บภาษีนำเข้าที่ 2% ซึ่งต่ำกว่าอัตราโดยเฉลี่ยที่อินเดียเรียกเก็บจากประเทศอื่นๆ ซึ่งอยู่ที่ 3% โดยในปีงบประมาณ 2563-2564 อินเดียนำเข้าทองคำจาก UAE ประมาณ 70 ตัน ทั้งนี้ UAE เป็นแหล่งนำเข้าอันดับที่สองของอินเดีย รองจากสวิตเซอร์แลนด์ (ไทยเป็นอันดับที่ 24) นอกจากทองคำแล้ว ทองแดง และ โพลีเอทิลีน เป็นอีกกลุ่มสินค้าที่อินเดียกำหนด TRQs ภายใต้ CEPA ซึ่งจะทำให้ UAE มีความสามารถในการแข่งขันที่จะส่งออกไปยังอินเดียมากขึ้น

3. ในระยะยาว (5-10 ปี) CEPA มีแผนที่จะทบทวนอัตราภาษีระหว่างกันสำหรับสินค้าประเภทเซรามิก เครื่องจักร อิเล็กทรอนิกส์ และ เคมีภัณฑ์ ซึ่งคาดว่าอินเดียเตรียมที่จะยกระดับการผลิตและส่งออกไปยัง UAE มากขึ้น ซึ่งนักลงทุนจาก UAE ได้เข้ามาร่วมลงทุนตั้งโรงงานในอินเดียด้วยแล้ว รวมถึงการทำเกษตรแปลงใหญ่/อาหารฮาลาล โดยเฉพาะในรัฐเกรละ (Kerala) ซึ่งมีท่าเรือหลักที่เชื่อมโยงกับ UAE ผู้ผลิตและส่งออกของไทยที่มีความพร้อม จึงควรพิจารณาออกมาตรการเพื่อผลิตสินค้าในอินเดีย เพื่อใช้อินเดียเป็นฐานในการต่อยอดมูลค่าเพิ่มและส่งออกไปยัง UAE