

ผลการประเมินประสิทธิภาพโลจิสติกส์ปาล์มน้ำมัน

ข้อมูลที่น่าสนใจ เป็นส่วนหนึ่งของผลการศึกษาตาม โครงการจัดทำระบบข้อมูลและตัวชี้วัด
ประสิทธิภาพโลจิสติกส์ภาคการเกษตรและพัฒนาระบบการจัดการเครือข่าย
โซ่อุปทานและโลจิสติกส์สินค้าเกษตร ปี 2556

โดย กองนโยบายและแผนพัฒนาการเกษตร
สำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร

ผลการประเมินประสิทธิภาพโลจิสติกส์ปาล์มน้ำมัน

คณะที่ปรึกษา (มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์) ได้ดำเนินการสำรวจข้อมูลตัวชี้วัดประสิทธิภาพด้านโลจิสติกส์จากผู้ที่เกี่ยวข้องกับโซ่อุปทานปาล์มน้ำมัน สามารถสำรวจข้อมูลผู้ประกอบการได้แล้วทั้งสิ้น 51 ราย จากผู้ที่เกี่ยวข้องในพื้นที่เป้าหมาย ได้แก่ จังหวัดกระบี่ จังหวัดสุราษฎร์ธานี จังหวัดชลบุรี

ตารางที่ 1 : รายละเอียดจำนวนผู้ประกอบการที่สำรวจได้ของโซ่อุปทานปาล์มน้ำมัน

หน่วย : ราย

พื้นที่เป้าหมาย	ชาวสวนรายย่อย	ชาวสวนรายใหญ่	ชาวสวนที่เป็นสมาชิกสหกรณ์	ลานเท/ผู้รวบรวม	สหกรณ์	รวมทั้งสิ้น
กระบี่	5	2	14	1	1	23
ชลบุรี	13	0	0	5	2	20
สุราษฎร์ธานี	6	0	0	1	1	8
รวมทั้งสิ้น	24	2	14	7	4	51

คำนิยาม

- ชาวสวนรายใหญ่หรือรายเดียว มีพื้นที่ปลูกมากกว่า 50 ไร่
- ชาวสวนขนาดกลาง มีพื้นที่ปลูกตั้งแต่ 20-50 ไร่
- ชาวสวนรายย่อยมีพื้นที่ปลูกน้อยกว่า 20 ไร่

ที่ปรึกษาได้ดำเนินการวิเคราะห์ข้อมูลเพื่อจัดทำตัวชี้วัดประสิทธิภาพด้านโลจิสติกส์ของผู้ที่เกี่ยวข้องกับโซ่อุปทานปาล์มน้ำมัน โดยรายละเอียดของผลการวิเคราะห์มีดังนี้

จังหวัดกระบี่

กรณี ขาวสวนรายย่อย – โรงงาน

(1) มิติด้านต้นทุน

ตารางที่ 2 : ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ มิติด้านต้นทุน ของโซ่อุปทานปาล์มน้ำมัน
จังหวัดกระบี่ กรณี ขาวสวนรายย่อย – โรงงาน

หน่วย : เปอร์เซ็นต์

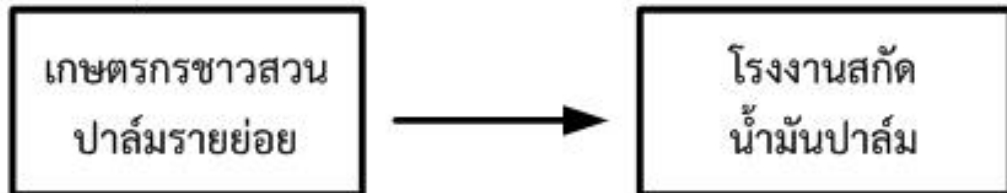
ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ขาวสวนรายย่อย
สัดส่วนต้นทุนการขนส่งต่อยอดขาย	7.50%
สัดส่วนต้นทุนการบริหารคลังสินค้าต่อยอดขาย	0.00%
สัดส่วนต้นทุนการถือครองสินค้าต่อยอดขาย	0.003%
สัดส่วนต้นทุนการให้บริการลูกค้าต่อยอดขาย	1.09%
สัดส่วนการจัดซื้อจัดหาต่อยอดขาย	0.00%
สัดส่วนต้นทุนการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้าต่อยอดขาย	0.00%
สัดส่วนมูลค่าการลงทุนเกี่ยวกับการติดตั้งระบบการสื่อสารภายในองค์กรต่อยอดขาย	0.00%
สัดส่วนมูลค่าสินค้าเสียหายต่อยอดขาย	4.00%
สัดส่วนมูลค่าสินค้าที่ถูกตีกลับต่อยอดขาย	0.00%

- สัดส่วนต้นทุนการขนส่งต่อยอดขาย พบว่า ขาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 7.50 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนต้นทุนการถือครองสินค้าต่อยอดขาย พบว่า ขาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.003 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนต้นทุนการให้บริการลูกค้าต่อยอดขาย พบว่า ขาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 1.09 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนมูลค่าสินค้าเสียหายต่อยอดขาย พบว่า ขาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 4.00 ต่อยอดขาย

โดยหากพิจารณาสัดส่วนต้นทุนโลจิสติกส์ต่อยอดขายซึ่งประกอบด้วย (1) ต้นทุนการบริหารคลังสินค้า (2) ต้นทุนการเก็บรักษาสินค้าคงคลัง (3) ต้นทุนค่าขนส่ง และ (4) ต้นทุนการจัดการ ที่คำนวณจากสัดส่วนร้อยละ 10 ของผลรวมต้นทุนโลจิสติกส์สำหรับกิจกรรมขนส่ง การบริหารคลังสินค้า และการถือครองสินค้า ดังนั้น สัดส่วนต้นทุนโลจิสติกส์ต่อยอดขายของสินค้าปาล์มน้ำมัน จังหวัดกระบี่ เป็นดังนี้

Total Logistics Cost = 8.25%

- สัดส่วนต้นทุนการขนส่ง = 7.50%
- สัดส่วนต้นทุนการบริหารคลังสินค้า = 0.00%
- สัดส่วนต้นทุนการถือครองสินค้า = 0.003%
- สัดส่วนต้นทุนการบริหารจัดการ = 0.75%



(2) มิติด้านเวลา

ตารางที่ 3 : ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ มิติด้านเวลา ของโซ่อุปทานปาล์มน้ำมัน
จังหวัดกระบี่ กรณี ชาวสวนรายย่อย – โรงงาน

หน่วย : วัน

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ชาวสวนรายย่อย
ระยะเวลาเฉลี่ยการตอบสนองคำสั่งซื้อจากลูกค้า	100
ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดส่งสินค้า	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการเก็บสินค้าสำเร็จรูปอย่างเพียงพอเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้า	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดซื้อ	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า	ไม่มีข้อมูล
ระยะเวลาเฉลี่ยการส่งคำสั่งซื้อภายในองค์กร	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดเก็บสินค้าสำเร็จรูปในคลังสินค้า	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการถือครองและการบรรจุภัณฑ์สินค้า	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการรับสินค้าคืนจากลูกค้า	ไม่มีข้อมูล

- ระยะเวลาเฉลี่ยการตอบสนองคำสั่งซื้อจากลูกค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 100 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดส่งสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการเก็บสินค้าสำเร็จรูปอย่างเพียงพอเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดซื้อ พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน

- ระยะเวลาเฉลี่ยการส่งคำสั่งซื้อภายในองค์กร พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดเก็บสินค้าสำเร็จรูปในคลังสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการถือครองและการบรรจุภัณฑ์สินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน

(3) มิติด้านความน่าเชื่อถือ

ตารางที่ 4 : ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ มิติด้านความน่าเชื่อถือ ของโซ่อุปทาน
ปาล์มน้ำมัน จังหวัดกระบี่ กรณี ชาวสวนรายย่อย – โรงงาน

หน่วย : เปอร์เซ็นต์

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ชาวสวนรายย่อย
อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของแผนกขนส่ง	100.0%
อัตราความแม่นยำการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า	100.0%
อัตราการถูกตีกลับของสินค้า	ไม่มีข้อมูล
อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของผู้ผลิต	100.0%
อัตราความสามารถการจัดส่งสินค้า	97.0%
อัตราความแม่นยำของสินค้าคงคลัง	ไม่มีข้อมูล
อัตราจำนวนสินค้าสำเร็จรูปขาดมือ	ไม่มีข้อมูล
อัตราความแม่นยำของใบสั่งงาน	ไม่มีข้อมูล
อัตราความเสียหายของสินค้า	3.0%

- อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของแผนกขนส่ง พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100
- อัตราความแม่นยำการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100
- อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของผู้ผลิต พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100
- อัตราความสามารถการจัดส่งสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 98
- อัตราความเสียหายของสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 3

กรณี ขาวสวนรายใหญ่ – โรงงาน

(1) มิติด้านต้นทุน

ตารางที่ 5 : ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ มิติด้านต้นทุน ของโซ่อุปทานปาล์มน้ำมัน
จังหวัดกระบี่ กรณี ขาวสวนรายใหญ่ – โรงงาน

หน่วย : เปอร์เซ็นต์

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ขาวสวนรายใหญ่
สัดส่วนต้นทุนการขนส่งต่อยอดขาย	7.96%
สัดส่วนต้นทุนการบริหารคลังสินค้าต่อยอดขาย	0.33%
สัดส่วนต้นทุนการถือครองสินค้าต่อยอดขาย	0.01%
สัดส่วนต้นทุนการให้บริการลูกค้าต่อยอดขาย	0.16%
สัดส่วนการจัดซื้อจัดหาต่อยอดขาย	0.04%
สัดส่วนต้นทุนการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้าต่อยอดขาย	0.00%
สัดส่วนมูลค่าการลงทุนเกี่ยวกับการติดตั้งระบบการสื่อสารภายในองค์กรต่อยอดขาย	0.30%
สัดส่วนมูลค่าสินค้าเสียหายต่อยอดขาย	5.00%
สัดส่วนมูลค่าสินค้าที่ถูกตีกลับต่อยอดขาย	0.50%

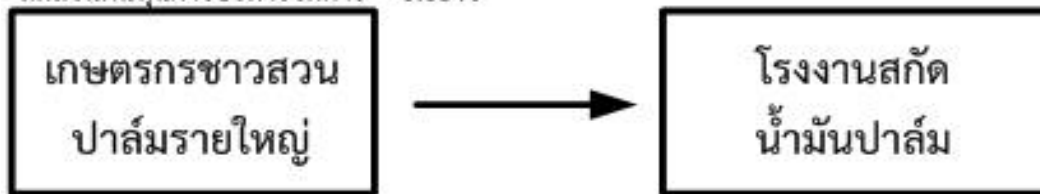
- สัดส่วนต้นทุนการขนส่งต่อยอดขาย พบว่า ขาวสวนรายใหญ่ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 7.96 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนต้นทุนการบริหารคลังสินค้าต่อยอดขาย พบว่า ขาวสวนรายใหญ่ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.33 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนต้นทุนการถือครองสินค้าต่อยอดขาย พบว่า ขาวสวนรายใหญ่ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.01 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนต้นทุนการให้บริการลูกค้าต่อยอดขาย พบว่า ขาวสวนรายใหญ่ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.16 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนการจัดซื้อจัดหาต่อยอดขาย พบว่า ขาวสวนรายใหญ่ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.04 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนมูลค่าการลงทุนเกี่ยวกับการติดตั้งระบบการสื่อสารภายในองค์กรต่อยอดขาย พบว่า ขาวสวนรายใหญ่ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.30 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนมูลค่าสินค้าเสียหายต่อยอดขาย พบว่า ขาวสวนรายใหญ่ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 5.00 ต่อยอดขาย

- สัดส่วนมูลค่าสินค้าที่ถูกตีกลับต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนรายใหญ่ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.50 ต่อยอดขาย

โดยหากพิจารณาสัดส่วนต้นทุนโลจิสติกส์ต่อยอดขายซึ่งประกอบด้วย (1) ต้นทุนการบริหารคลังสินค้า (2) ต้นทุนการเก็บรักษาสินค้าคงคลัง (3) ต้นทุนค่าขนส่ง และ (4) ต้นทุนการจัดการ ที่คำนวณจากสัดส่วนร้อยละ 10 ของผลรวมต้นทุนโลจิสติกส์สำหรับกิจกรรมขนส่ง การบริหารคลังสินค้า และการถือครองสินค้า ดังนั้น สัดส่วนต้นทุนโลจิสติกส์ต่อยอดขายของสินค้าปาล์มน้ำมัน จังหวัดกระบี่ เป็นดังนี้

Total Logistics Cost = 9.13%

- สัดส่วนต้นทุนการขนส่ง = 7.96%
- สัดส่วนต้นทุนการบริหารคลังสินค้า = 0.33%
- สัดส่วนต้นทุนการถือครองสินค้า = 0.01%
- สัดส่วนต้นทุนการบริหารจัดการ = 0.83%



(2) มิติด้านเวลา

ตารางที่ 6 : ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ มิติด้านเวลา ของโซ่อุปทานปาล์มน้ำมัน จังหวัดกระบี่ กรณี ชาวสวนรายใหญ่ – โรงงาน

หน่วย : วัน

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ชาวสวนรายใหญ่
ระยะเวลาเฉลี่ยการตอบสนองคำสั่งซื้อจากลูกค้า	110
ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดส่งสินค้า	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการเก็บสินค้าสำเร็จรูปอย่างเพียงพอเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้า	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดซื้อ	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า	10
ระยะเวลาเฉลี่ยการส่งคำสั่งซื้อภายในองค์กร	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดเก็บสินค้าสำเร็จรูปในคลังสินค้า	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการถือครองและการบรรจุภัณฑ์สินค้า	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการรับสินค้าคืนจากลูกค้า	ไม่มีข้อมูล

- ระยะเวลาเฉลี่ยการตอบสนองคำสั่งซื้อจากลูกค้าชาวสวนรายใหญ่ มีระยะเวลา 110 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดส่งสินค้า พบว่า ชาวสวนรายใหญ่ มีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการเก็บสินค้าสำเร็จรูปอย่างเพียงพอเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้า พบว่า ชาวสวนรายใหญ่ มีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดซื้อ พบว่า ชาวสวนรายใหญ่มีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า พบว่า ชาวสวนรายใหญ่ มีระยะเวลา 10 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการส่งคำสั่งซื้อภายในองค์กร พบว่า ชาวสวนรายใหญ่มีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดเก็บสินค้าสำเร็จรูปในคลังสินค้า พบว่า ชาวสวนรายใหญ่ มีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการถือครองและการบรรจุภัณฑ์สินค้า พบว่า ชาวสวนรายใหญ่ มีระยะเวลา 1 วัน

(3) มิติด้านความน่าเชื่อถือ

ตารางที่ 7 : ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ มิติด้านความน่าเชื่อถือ ของโซ่อุปทาน
ปาล์มน้ำมัน จังหวัดกระบี่ กรณี ชาวสวนรายใหญ่ – โรงงาน

หน่วย : เปอร์เซ็นต์

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ชาวสวนรายใหญ่
อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของแผนกขนส่ง	99.5%
อัตราความแม่นยำการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า	100.0%
อัตราการถูกตีกลับของสินค้า	0.5%
อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของผู้ผลิต	100.0%
อัตราความสามารถการจัดส่งสินค้า	94.5%
อัตราความแม่นยำของสินค้าคงคลัง	ไม่มีข้อมูล
อัตราจำนวนสินค้าสำเร็จรูปขาดมือ	ไม่มีข้อมูล
อัตราความแม่นยำของใบสั่งงาน	ไม่มีข้อมูล
อัตราความเสียหายของสินค้า	5.0%

- อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของแผนกขนส่ง พบว่า ชาวสวนรายใหญ่ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100
- อัตราความแม่นยำการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า พบว่า ชาวสวนรายใหญ่ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100
- อัตราการถูกตีกลับของสินค้า พบว่า ชาวสวนรายใหญ่ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.5
- อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของผู้ผลิต พบว่า ชาวสวนรายใหญ่ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100

- อัตราความสามารถการจัดส่งสินค้า พบว่า ชาวสวนรายใหญ่ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 97
- อัตราความเสียหายของสินค้า พบว่า ชาวสวนรายใหญ่ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 5

กรณี ชาวสวนรายย่อย – ลานเท – โรงงาน

(1) มิติด้านต้นทุน

ตารางที่ 8 : ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ มิติด้านต้นทุน ของโซ่อุปทานปาล์มน้ำมัน
จังหวัดกระบี่ กรณี ชาวสวนรายย่อย – ลานเท – โรงงาน

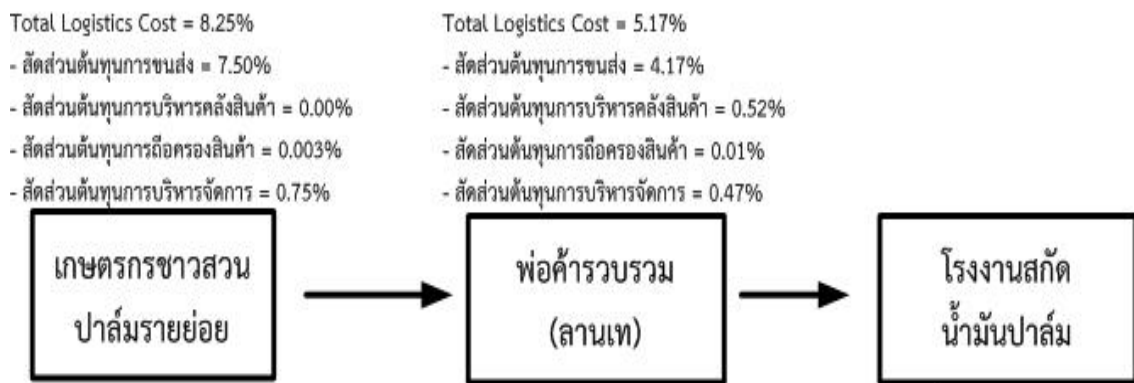
หน่วย : เปอร์เซ็นต์

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ชาวสวน รายย่อย	ลานเท
สัดส่วนต้นทุนการขนส่งต่อยอดขาย	7.50%	4.17%
สัดส่วนต้นทุนการบริหารคลังสินค้าต่อยอดขาย	0.00%	0.52%
สัดส่วนต้นทุนการถือครองสินค้าต่อยอดขาย	0.00%	0.01%
สัดส่วนต้นทุนการให้บริการลูกค้าต่อยอดขาย	1.09%	0.11%
สัดส่วนการจัดซื้อจัดหาต่อยอดขาย	0.00%	0.06%
สัดส่วนต้นทุนการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้าต่อยอดขาย	0.00%	0.00%
สัดส่วนมูลค่าการลงทุนเกี่ยวกับการติดตั้งระบบการสื่อสาร ภายในองค์กรต่อยอดขาย	0.00%	0.01%
สัดส่วนมูลค่าสินค้าเสียหายต่อยอดขาย	4.00%	5.00%
สัดส่วนมูลค่าสินค้าที่ถูกตีกลับต่อยอดขาย	0.00%	0.00%

- สัดส่วนต้นทุนการขนส่งต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 7.50 ต่อยอดขาย และลานเทมีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 4.17 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนต้นทุนการบริหารคลังสินค้าต่อยอดขาย พบว่า ลานเท มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.52 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนต้นทุนการถือครองสินค้าต่อยอดขาย พบว่า ลานเท มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.01 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนต้นทุนการให้บริการลูกค้าต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 1.09 ต่อยอดขาย และลานเทมีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.11 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนการจัดซื้อจัดหาต่อยอดขาย พบว่า ลานเท มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.06 ต่อยอดขาย

- สัดส่วนมูลค่าการลงทุนเกี่ยวกับการติดตั้งระบบการสื่อสารภายในองค์กรต่อยอดขาย พบว่า ลานเท มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.01 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนมูลค่าสินค้าเสียหายต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 4.00 ต่อยอดขาย และลานเท มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 5.00 ต่อยอดขาย

โดยหากพิจารณาสัดส่วนต้นทุนโลจิสติกส์ต่อยอดขายซึ่งประกอบด้วย (1) ต้นทุนการบริหารคลังสินค้า (2) ต้นทุนการเก็บรักษาสินค้าคงคลัง (3) ต้นทุนค่าขนส่ง และ (4) ต้นทุนการจัดการ ที่คำนวณจากสัดส่วน ร้อยละ 10 ของผลรวมต้นทุนโลจิสติกส์สำหรับกิจกรรมขนส่ง การบริหารคลังสินค้า และการถือครองสินค้า ดังนั้น สัดส่วนต้นทุนโลจิสติกส์ต่อยอดขายของสินค้าปาล์มน้ำมัน จังหวัดกระบี่ เป็นดังนี้



(2) มิติด้านเวลา

ตารางที่ 9 : ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ มิติด้านเวลา ของโซ่อุปทานปาล์มน้ำมัน จังหวัดกระบี่ กรณี ชาวสวนรายย่อย – ลานเท – โรงงาน

หน่วย : วัน

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ชาวสวนรายย่อย	ลานเท
ระยะเวลาเฉลี่ยการตอบสนองคำสั่งซื้อจากลูกค้า	100	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดส่งสินค้า	1	3
ระยะเวลาเฉลี่ยการเก็บสินค้าสำเร็จรูปอย่างเพียงพอเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้า	1	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดซื้อ	1	2
ระยะเวลาเฉลี่ยการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า	ไม่มีข้อมูล	ไม่มีข้อมูล
ระยะเวลาเฉลี่ยการส่งคำสั่งซื้อภายในองค์กร	1	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดเก็บสินค้าสำเร็จรูปในคลังสินค้า	1	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการถือครองและการบรรจุภัณฑ์สินค้า	1	1

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ชาวสวนรายย่อย	ลานเท
ระยะเวลาเฉลี่ยการรับสินค้าคืนจากลูกค้า	ไม่มีข้อมูล	2

- ระยะเวลาเฉลี่ยการตอบสนองคำสั่งซื้อจากลูกค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อยมีระยะเวลา 100 วัน และลานเท มีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดส่งสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อยมีระยะเวลา 1 วัน และลานเท มีระยะเวลา 3 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการเก็บสินค้าสำเร็จรูปอย่างเพียงพอเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน และลานเท มีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดซื้อ พบว่า ชาวสวนรายย่อยมีระยะเวลา 1 วัน และลานเทมีระยะเวลา 2 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการส่งคำสั่งซื้อภายในองค์กร พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน และลานเทมีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดเก็บสินค้าสำเร็จรูปในคลังสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน และลานเท มีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการถือครองและการบรรจุภัณฑ์สินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อยมีระยะเวลา 1 วัน และลานเท มีระยะเวลา 1 วัน

(3) มิติด้านความน่าเชื่อถือ

ตารางที่ 10 : ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ มิติด้านความน่าเชื่อถือ ของโซ่อุปทาน
ปาล์มน้ำมัน จังหวัดกระบี่ กรณี ชาวสวนรายย่อย – ลานเท – โรงงาน

หน่วย : เปอร์เซ็นต์

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ชาวสวนรายย่อย	ลานเท
อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของแผนกขนส่ง	100.0%	100.0%
อัตราความแม่นยำการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า	100.0%	100.0%
อัตราการถูกตีกลับของสินค้า	ไม่มีข้อมูล	ไม่มีข้อมูล
อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของผู้ผลิต	100.0%	100.0%
อัตราความสามารถการจัดส่งสินค้า	97.0%	95.0%
อัตราความแม่นยำของสินค้าคงคลัง	ไม่มีข้อมูล	ไม่มีข้อมูล
อัตราจำนวนสินค้าสำเร็จรูปขาดมือ	ไม่มีข้อมูล	ไม่มีข้อมูล
อัตราความแม่นยำของใบสั่งงาน	ไม่มีข้อมูล	ไม่มีข้อมูล
อัตราความเสียหายของสินค้า	3.0%	5.0%

- อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของแผนกขนส่ง พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100 และลานเท มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100
- อัตราความแม่นยำการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100 และลานเท มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100
- อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของผู้ผลิต พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100 และลานเท มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100
- อัตราความสามารถการจัดส่งสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 98 และลานเท มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 95
- อัตราความเสียหายของสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 3 และลานเท มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 5

กรณี ชาวสวนที่เป็นสมาชิกสหกรณ์ – สหกรณ์ที่มีโรงงาน

(1) มิติด้านต้นทุน

ตารางที่ 11 : ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ มิติด้านต้นทุน ของโซ่อุปทาน

ปาล์มน้ำมัน จังหวัดกระบี่ กรณี ชาวสวนที่เป็นสมาชิกสหกรณ์ – สหกรณ์ที่มีโรงงาน

หน่วย : เปอร์เซ็นต์

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ชาวสวนที่เป็นสมาชิกสหกรณ์	สหกรณ์ที่มีโรงงาน
สัดส่วนต้นทุนการขนส่งต่อยอดขาย	8.54%	2.71%
สัดส่วนต้นทุนการบริหารคลังสินค้าต่อยอดขาย	0.00%	0.00%
สัดส่วนต้นทุนการถือครองสินค้าต่อยอดขาย	0.02%	0.03%
สัดส่วนต้นทุนการให้บริการลูกค้าต่อยอดขาย	0.35%	0.40%
สัดส่วนการจัดซื้อจัดหาต่อยอดขาย	0.75%	0.11%
สัดส่วนต้นทุนการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้าต่อยอดขาย	0.00%	0.00%
สัดส่วนมูลค่าการลงทุนเกี่ยวกับการติดตั้งระบบการสื่อสารภายในองค์กรต่อยอดขาย	0.00%	0.00%
สัดส่วนมูลค่าสินค้าเสียหายต่อยอดขาย	1.37%	1.43%
สัดส่วนมูลค่าสินค้าที่ถูกตีกลับต่อยอดขาย	0.00%	0.00%

- สัดส่วนต้นทุนการขนส่งต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนที่เป็นสมาชิกสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 8.54 ต่อยอดขาย และสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 2.71 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนต้นทุนการถือครองสินค้าต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนที่เป็นสมาชิกสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.02 ต่อยอดขาย และสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.03 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนต้นทุนการให้บริการลูกค้าต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนที่เป็นสมาชิกสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.35 ต่อยอดขาย และสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.40 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนการจัดซื้อจัดหาต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนที่เป็นสมาชิกสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.75 ต่อยอดขาย และสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.11 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนมูลค่าสินค้าเสียหายต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนที่เป็นสมาชิกสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 1.37 ต่อยอดขาย และสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 1.43 ต่อยอดขาย

โดยหากพิจารณาสัดส่วนต้นทุนโลจิสติกส์ต่อยอดขายซึ่งประกอบด้วย (1) ต้นทุนการบริหารคลังสินค้า (2) ต้นทุนการเก็บรักษาสินค้าคงคลัง (3) ต้นทุนค่าขนส่ง และ (4) ต้นทุนการจัดการ ที่คำนวณจากสัดส่วนร้อยละ 10 ของผลรวมต้นทุนโลจิสติกส์สำหรับกิจกรรมขนส่ง การบริหารคลังสินค้า และการถือครองสินค้า ดังนั้น สัดส่วนต้นทุนโลจิสติกส์ต่อยอดขายของสินค้าปาล์มน้ำมัน จังหวัดกระบี่ เป็นดังนี้

Total Logistics Cost = 9.42%

- สัดส่วนต้นทุนการขนส่ง = 8.54%
- สัดส่วนต้นทุนการบริหารคลังสินค้า = 0.00%
- สัดส่วนต้นทุนการถือครองสินค้า = 0.02%
- สัดส่วนต้นทุนการบริหารจัดการ = 0.86%

เกษตรกรชาวสวนปาล์ม
ที่เป็นสมาชิกสหกรณ์



Total Logistics Cost = 3.02%

- สัดส่วนต้นทุนการขนส่ง = 2.71%
- สัดส่วนต้นทุนการบริหารคลังสินค้า = 0.00%
- สัดส่วนต้นทุนการถือครองสินค้า = 0.03%
- สัดส่วนต้นทุนการบริหารจัดการ = 0.28%

สหกรณ์
(ที่มีโรงงาน)

(2) มิติด้านเวลา

ตารางที่ 12 : ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ มิติด้านเวลา ของโซ่อุปทาน
ปาล์มน้ำมัน จังหวัดกระบี่ กรณี ชาวสวนที่เป็นสมาชิกสหกรณ์ – สหกรณ์ที่มีโรงงาน

หน่วย : วัน

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ชาวสวนที่เป็นสมาชิกสหกรณ์	สหกรณ์ที่มีโรงงาน
ระยะเวลาเฉลี่ยการตอบสนองคำสั่งซื้อจากลูกค้า	100	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดส่งสินค้า	1	3
ระยะเวลาเฉลี่ยการเก็บสินค้าสำเร็จรูปอย่างเพียงพอเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้า	1	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดซื้อ	1	2
ระยะเวลาเฉลี่ยการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า	ไม่มีข้อมูล	ไม่มีข้อมูล
ระยะเวลาเฉลี่ยการส่งคำสั่งซื้อภายในองค์กร	1	2
ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดเก็บสินค้าสำเร็จรูปในคลังสินค้า	1	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการถือครองและการบรรจุภัณฑ์สินค้า	1	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการรับสินค้าคืนจากลูกค้า	ไม่มีข้อมูล	3

- ระยะเวลาเฉลี่ยการตอบสนองคำสั่งซื้อจากลูกค้า พบว่า ชาวสวนที่เป็นสมาชิกสหกรณ์ มีระยะเวลา 100 วัน และสหกรณ์ มีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดส่งสินค้า พบว่า ชาวสวนที่เป็นสมาชิกสหกรณ์ มีระยะเวลา 1 วัน และสหกรณ์ มีระยะเวลา 3 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการเก็บสินค้าสำเร็จรูปอย่างเพียงพอเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้า พบว่า ชาวสวนที่เป็นสมาชิกสหกรณ์ มีระยะเวลา 1 วัน และสหกรณ์ มีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดซื้อ พบว่า ชาวสวนที่เป็นสมาชิกสหกรณ์ มีระยะเวลา 1 วัน และสหกรณ์ มีระยะเวลา 2 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการส่งคำสั่งซื้อภายในองค์กร พบว่า ชาวสวนที่เป็นสมาชิกสหกรณ์ มีระยะเวลา 1 วัน และสหกรณ์ มีระยะเวลา 2 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดเก็บสินค้าสำเร็จรูปในคลังสินค้า พบว่า ชาวสวนที่เป็นสมาชิกสหกรณ์ มีระยะเวลา 1 วัน และสหกรณ์ มีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการถือครองและการบรรจุภัณฑ์สินค้า พบว่า ชาวสวนที่เป็นสมาชิกสหกรณ์ มีระยะเวลา 1 วัน และสหกรณ์ มีระยะเวลา 1 วัน

- ระยะเวลาเฉลี่ยการรับสินค้าคืนจากลูกค้า พบว่า สหกรณ์มีระยะเวลา 3 วัน

(2) มิติด้านความน่าเชื่อถือ

ตารางที่ 13 : ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ มิติด้านความน่าเชื่อถือ ของโซ่อุปทาน
ปาล์มน้ำมัน จังหวัดกระบี่ กรณี ชาวสวนที่เป็นสมาชิกสหกรณ์ – สหกรณ์ที่มีโรงงาน

หน่วย : เปอร์เซนต์

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ชาวสวนที่เป็นสมาชิกสหกรณ์	สหกรณ์ที่มีโรงงาน
อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของแผนกขนส่ง	100.0%	100.0%
อัตราความแม่นยำการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า	100.0%	90.0%
อัตราการถูกตีกลับของสินค้า	ไม่มีข้อมูล	ไม่มีข้อมูล
อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของผู้ผลิต	100.0%	100.0%
อัตราความสามารถการจัดส่งสินค้า	97.5%	97.0%
อัตราความแม่นยำของสินค้าคงคลัง	ไม่มีข้อมูล	ไม่มีข้อมูล
อัตราจำนวนสินค้าสำเร็จรูปขาดมือ	ไม่มีข้อมูล	ไม่มีข้อมูล
อัตราความแม่นยำของใบสั่งงาน	ไม่มีข้อมูล	ไม่มีข้อมูล
อัตราความเสียหายของสินค้า	1.0%	3.0%

- อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของแผนกขนส่ง พบว่า ชาวสวนที่เป็นสมาชิกสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100 และสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100
- อัตราความแม่นยำการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า พบว่า ชาวสวนที่เป็นสมาชิกสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100 และสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 90
- อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของผู้ผลิต พบว่า ชาวสวนที่เป็นสมาชิกสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100 และสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100
- อัตราความสามารถการจัดส่งสินค้า พบว่า ชาวสวนที่เป็นสมาชิกสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 97 และสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 97
- อัตราความเสียหายของสินค้า พบว่า ชาวสวนที่เป็นสมาชิกสหกรณ์มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 1 และสหกรณ์มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 3

จังหวัดสุราษฎร์ธานี

กรณี ชาวสวนรายย่อย – โรงงาน

(1) มิติด้านต้นทุน

ตารางที่ 14 : ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ มิติด้านต้นทุน ของโซ่อุปทาน
ปาล์มน้ำมัน จังหวัดสุราษฎร์ธานี กรณี ชาวสวนรายย่อย – โรงงาน

หน่วย : เปอร์เซ็นต์

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ชาวสวนรายย่อย
สัดส่วนต้นทุนการขนส่งต่อยอดขาย	11.52%
สัดส่วนต้นทุนการบริหารคลังสินค้าต่อยอดขาย	0.00%
สัดส่วนต้นทุนการถือครองสินค้าต่อยอดขาย	0.02%
สัดส่วนต้นทุนการให้บริการลูกค้าต่อยอดขาย	0.11%
สัดส่วนการจัดซื้อจัดหาต่อยอดขาย	0.26%
สัดส่วนต้นทุนการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้าต่อยอดขาย	0.00%
สัดส่วนมูลค่าการลงทุนเกี่ยวกับการติดตั้งระบบการสื่อสารภายในองค์กรต่อยอดขาย	0.00%
สัดส่วนมูลค่าสินค้าเสียหายต่อยอดขาย	3.00%
สัดส่วนมูลค่าสินค้าที่ถูกตีกลับต่อยอดขาย	0.00%

- สัดส่วนต้นทุนการขนส่งต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 11.52 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนต้นทุนการถือครองสินค้าต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.02 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนต้นทุนการให้บริการลูกค้าต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.11 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนการจัดซื้อจัดหาต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.26 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนมูลค่าสินค้าเสียหายต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 3.00 ต่อยอดขาย

โดยหากพิจารณาสัดส่วนต้นทุนโลจิสติกส์ต่อยอดขายซึ่งประกอบด้วย (1) ต้นทุนการบริหารคลังสินค้า (2) ต้นทุนการเก็บรักษาสินค้าคงคลัง (3) ต้นทุนค่าขนส่ง และ (4) ต้นทุนการจัดการ ที่คำนวณจากสัดส่วนร้อยละ 10 ของผลรวมต้นทุนโลจิสติกส์สำหรับกิจกรรมขนส่ง การบริหารคลังสินค้า และการถือครองสินค้า ดังนั้น สัดส่วนต้นทุนโลจิสติกส์ต่อยอดขายของสินค้าปาล์มน้ำมัน จังหวัดสุราษฎร์ธานี เป็นดังนี้

Total Logistics Cost = 12.70%

- สัดส่วนต้นทุนการขนส่ง = 11.52%
- สัดส่วนต้นทุนการบริหารคลังสินค้า = 0.00%
- สัดส่วนต้นทุนการถือครองสินค้า = 0.02%
- สัดส่วนต้นทุนการบริหารจัดการ = 1.16%



(2) มิติด้านเวลา

ตารางที่ 15 : ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ มิติด้านเวลา ของโซ่อุปทาน
ปาล์มน้ำมัน จังหวัดสุราษฎร์ธานี กรณี ชาวสวนรายย่อย – โรงงาน

หน่วย : วัน

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ชาวสวนรายย่อย
ระยะเวลาเฉลี่ยการตอบสนองคำสั่งซื้อจากลูกค้า	120
ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดส่งสินค้า	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการเก็บสินค้าสำเร็จรูปอย่างเพียงพอเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้า	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดซื้อ	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า	ไม่มีข้อมูล
ระยะเวลาเฉลี่ยการส่งคำสั่งซื้อภายในองค์กร	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดเก็บสินค้าสำเร็จรูปในคลังสินค้า	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการถือครองและการบรรจุภัณฑ์สินค้า	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการรับสินค้าคืนจากลูกค้า	ไม่มีข้อมูล

- ระยะเวลาเฉลี่ยการตอบสนองคำสั่งซื้อจากลูกค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 120 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดส่งสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน

- ระยะเวลาเฉลี่ยการเก็บสินค้าสำเร็จรูปอย่างเพียงพอเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดซื้อ พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการส่งคำสั่งซื้อภายในองค์กร พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดเก็บสินค้าสำเร็จรูปในคลังสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการถือครองและการบรรจุภัณฑ์สินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน

(3) มิติด้านความน่าเชื่อถือ

ตารางที่ 16 : ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ มิติด้านความน่าเชื่อถือ ของ
โซ่อุปทานปาล์มน้ำมัน จังหวัดสุราษฎร์ธานี กรณี ชาวสวนรายย่อย – โรงงาน

หน่วย : เปอร์เซ็นต์

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ชาวสวน รายย่อย
อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของแผนกขนส่ง	100.0%
อัตราความแม่นยำการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า	99.0%
อัตราการถูกตีกลับของสินค้า	ไม่มีข้อมูล
อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของผู้ผลิต	100.0%
อัตราความสามารถการจัดส่งสินค้า	97.0%
อัตราความแม่นยำของสินค้าคงคลัง	ไม่มีข้อมูล
อัตราจำนวนสินค้าสำเร็จรูปขาดมือ	ไม่มีข้อมูล
อัตราความแม่นยำของใบสั่งงาน	ไม่มีข้อมูล
อัตราความเสียหายของสินค้า	3.0%

- อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของแผนกขนส่ง พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100
- อัตราความแม่นยำการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 99
- อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของผู้ผลิต พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100
- อัตราความสามารถการจัดส่งสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 97
- อัตราความเสียหายของสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 3

กรณี ชาวสวนรายย่อย – ลานเท – โรงงาน

(1) มิติด้านต้นทุน

ตารางที่ 17 : ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ มิติด้านต้นทุน ของโซ่อุปทาน

ปาล์มน้ำมัน จังหวัดสุราษฎร์ธานี กรณี ชาวสวนรายย่อย – ลานเท – โรงงาน

หน่วย : เปอร์เซ็นต์

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ชาวสวนรายย่อย	ลานเท
สัดส่วนต้นทุนการขนส่งต่อยอดขาย	11.52%	5.00%
สัดส่วนต้นทุนการบริหารคลังสินค้าต่อยอดขาย	0.00%	0.05%
สัดส่วนต้นทุนการถือครองสินค้าต่อยอดขาย	0.02%	0.00%
สัดส่วนต้นทุนการให้บริการลูกค้าต่อยอดขาย	0.11%	0.02%
สัดส่วนการจัดซื้อจัดหาต่อยอดขาย	0.26%	0.01%
สัดส่วนต้นทุนการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้าต่อยอดขาย	0.00%	0.00%
สัดส่วนมูลค่าการลงทุนเกี่ยวกับการติดตั้งระบบการสื่อสารภายในองค์กรต่อยอดขาย	0.00%	0.01%
สัดส่วนมูลค่าสินค้าเสียหายต่อยอดขาย	3.00%	1.00%
สัดส่วนมูลค่าสินค้าที่ถูกตีกลับต่อยอดขาย	0.00%	0.00%

- สัดส่วนต้นทุนการขนส่งต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 11.52 ต่อยอดขาย และลานเทมีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 5.00 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนต้นทุนการบริหารคลังสินค้าต่อยอดขาย พบว่า ลานเท มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.05 ต่อยอดขาย
- ☐ สัดส่วนต้นทุนการถือครองสินค้าต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.02 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนต้นทุนการให้บริการลูกค้าต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.11 ต่อยอดขาย และลานเทมีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.02 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนการจัดซื้อจัดหาต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.26 ต่อยอดขาย และลานเทมีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.01 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนมูลค่าการลงทุนเกี่ยวกับการติดตั้งระบบการสื่อสารภายในองค์กรต่อยอดขาย พบว่า ลานเท มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.01 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนมูลค่าสินค้าเสียหายต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 3.00 ต่อยอดขาย และลานเท มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 1.00 ต่อยอดขาย

โดยหากพิจารณาสัดส่วนต้นทุนโลจิสติกส์ต่อยอดขายซึ่งประกอบด้วย (1) ต้นทุนการบริหารคลังสินค้า (2) ต้นทุนการเก็บรักษาสินค้าคงคลัง (3) ต้นทุนค่าขนส่ง และ (4) ต้นทุนการจัดการ ที่คำนวณจากสัดส่วนร้อยละ 10 ของผลรวมต้นทุนโลจิสติกส์สำหรับกิจกรรมขนส่ง การบริหารคลังสินค้า และการถือครองสินค้า ดังนั้น สัดส่วนต้นทุนโลจิสติกส์ต่อยอดขายของสินค้าปาล์มน้ำมัน จังหวัดสุราษฎร์ธานี เป็นดังนี้



(2) มิติด้านเวลา

ตารางที่ 18 : ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ มิติด้านเวลา ของโซ่อุปทาน
ปาล์มน้ำมัน จังหวัดสุราษฎร์ธานี กรณี ชาวสวนรายย่อย – ลานเท – โรงงาน

หน่วย : วัน

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ชาวสวน	
	รายย่อย	ลานเท
ระยะเวลาเฉลี่ยการตอบสนองคำสั่งซื้อจากลูกค้า	120	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดส่งสินค้า	1	3
ระยะเวลาเฉลี่ยการเก็บสินค้าสำเร็จรูปอย่างเพียงพอเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้า	1	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดซื้อ	1	2
ระยะเวลาเฉลี่ยการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า	ไม่มีข้อมูล	ไม่มีข้อมูล
ระยะเวลาเฉลี่ยการส่งคำสั่งซื้อภายในองค์กร	1	2
ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดเก็บสินค้าสำเร็จรูปในคลังสินค้า	1	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการถือครองและการบรรจุภัณฑ์สินค้า	1	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการรับสินค้าคืนจากลูกค้า	ไม่มีข้อมูล	ไม่มีข้อมูล

- ระยะเวลาเฉลี่ยการตอบสนองคำสั่งซื้อจากลูกค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 120 วัน และลานเทมีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดส่งสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน และลานเท มีระยะเวลา 3 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการเก็บสินค้าสำเร็จรูปอย่างเพียงพอเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน และลานเท มีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดซื้อ พบว่า ชาวสวนรายย่อยมีระยะเวลา 1 วัน และลานเท มีระยะเวลา 2 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการส่งคำสั่งซื้อภายในองค์กร พบว่า ชาวสวนรายย่อยมีระยะเวลา 1 วัน และลานเท มีระยะเวลา 2 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดเก็บสินค้าสำเร็จรูปในคลังสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อยมีระยะเวลา 1 วัน และลานเท มีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการถือครองและการบรรจุภัณฑ์สินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อยมีระยะเวลา 1 วัน และลานเทมีระยะเวลา 1 วัน

(3) มิติด้านความน่าเชื่อถือ

ตารางที่ 19 : ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ มิติด้านความน่าเชื่อถือ ของโซ่อุปทาน
ปาล์มน้ำมัน จังหวัดสุราษฎร์ธานี กรณี ชาวสวนรายย่อย – ลานเท – โรงงาน

หน่วย : เปอร์เซ็นต์

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ชาวสวน รายย่อย	ลานเท
อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของแผนกขนส่ง	100.0%	100.0%
อัตราความแม่นยำการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า	99.0%	95.0%
อัตราการถูกตีกลับของสินค้า	ไม่มีข้อมูล	ไม่มีข้อมูล
อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของผู้ผลิต	100.0%	100.0%
อัตราความสามารถการจัดส่งสินค้า	97.0%	99.0%
อัตราความแม่นยำของสินค้าคงคลัง	ไม่มีข้อมูล	ไม่มีข้อมูล
อัตราจำนวนสินค้าสำเร็จรูปขาดมือ	ไม่มีข้อมูล	ไม่มีข้อมูล
อัตราความแม่นยำของใบสั่งงาน	ไม่มีข้อมูล	ไม่มีข้อมูล
อัตราความเสียหายของสินค้า	3.0%	1.0%

- อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของแผนกขนส่ง พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100 และลานเท มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100
- อัตราความแม่นยำการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 99 และลานเท มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 95
- อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของผู้ผลิต พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100 และลานเท มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100
- อัตราความสามารถการจัดส่งสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อยมีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 97 และลานเท มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 99
- อัตราความเสียหายของสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อยมีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 3 และลานเท มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 1

กรณี ชาวสวนรายย่อย – สหกรณ์ – โรงงาน

(1) มิติด้านต้นทุน

ตารางที่ 20 : ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ มิติด้านต้นทุน ของโซ่อุปทาน

ปาล์มน้ำมัน จังหวัดสุราษฎร์ธานี กรณี ชาวสวนรายย่อย – สหกรณ์ – โรงงาน

หน่วย : เปอร์เซ็นต์

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ชาวสวนรายย่อย	สหกรณ์
สัดส่วนต้นทุนการขนส่งต่อยอดขาย	11.52%	3.87%
สัดส่วนต้นทุนการบริหารคลังสินค้าต่อยอดขาย	0.00%	0.83%
สัดส่วนต้นทุนการถือครองสินค้าต่อยอดขาย	0.02%	0.00%
สัดส่วนต้นทุนการให้บริการลูกค้าต่อยอดขาย	0.11%	1.35%
สัดส่วนการจัดซื้อจัดหาต่อยอดขาย	0.26%	1.60%
สัดส่วนต้นทุนการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้าต่อยอดขาย	0.00%	0.00%
สัดส่วนมูลค่าการลงทุนเกี่ยวกับการติดตั้งระบบการสื่อสารภายในองค์กรต่อยอดขาย	0.00%	0.08%
สัดส่วนมูลค่าสินค้าเสียหายต่อยอดขาย	3.00%	3.00%
สัดส่วนมูลค่าสินค้าที่ถูกตีกลับต่อยอดขาย	0.00%	0.00%

- สัดส่วนต้นทุนการขนส่งต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 11.52 ต่อยอดขาย และสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 3.87 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนต้นทุนการบริหารคลังสินค้าต่อยอดขาย พบว่า สหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.83 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนต้นทุนการถือครองสินค้าต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.02 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนต้นทุนการให้บริการลูกค้าต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.11 ต่อยอดขาย และสหกรณ์มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 1.35 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนการจัดซื้อจัดหาต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนรายย่อยมีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.26 ต่อยอดขาย และสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 1.60 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนมูลค่าการลงทุนเกี่ยวกับการติดตั้งระบบการสื่อสารภายในองค์กรต่อยอดขาย พบว่า สหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.08 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนมูลค่าสินค้าเสียหายต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 3.00 ต่อยอดขาย และสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 3.00 ต่อยอดขาย

โดยหากพิจารณาสัดส่วนต้นทุนโลจิสติกส์ต่อยอดขายซึ่งประกอบด้วย (1) ต้นทุนการบริหารคลังสินค้า (2) ต้นทุนการเก็บรักษาสินค้าคงคลัง (3) ต้นทุนค่าขนส่ง และ (4) ต้นทุนการจัดการ ที่คำนวณจากสัดส่วนร้อยละ 10 ของผลรวมต้นทุนโลจิสติกส์สำหรับกิจกรรมขนส่ง การบริหารคลังสินค้า และการถือครองสินค้า ดังนั้น สัดส่วนต้นทุนโลจิสติกส์ต่อยอดขายของสินค้าปาล์มน้ำมัน จังหวัดสุราษฎร์ธานี เป็นดังนี้



(2) มิติด้านเวลา

ตารางที่ 21 : ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ มิติด้านเวลา ของโซ่อุปทาน

ปาล์มน้ำมัน จังหวัดสุราษฎร์ธานี กรณี ชาวสวนรายย่อย – สหกรณ์ – โรงงาน

หน่วย : วัน

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ชาวสวนรายย่อย	สหกรณ์
ระยะเวลาเฉลี่ยการตอบสนองคำสั่งซื้อจากลูกค้า	120	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดส่งสินค้า	1	3
ระยะเวลาเฉลี่ยการเก็บสินค้าสำเร็จรูปอย่างเพียงพอเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้า	1	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดซื้อ	1	2
ระยะเวลาเฉลี่ยการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า	ไม่มีข้อมูล	ไม่มีข้อมูล
ระยะเวลาเฉลี่ยการส่งคำสั่งซื้อภายในองค์กร	1	2
ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดเก็บสินค้าสำเร็จรูปในคลังสินค้า	1	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการถือครองและการบรรจุภัณฑ์สินค้า	1	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการรับสินค้าคืนจากลูกค้า	ไม่มีข้อมูล	ไม่มีข้อมูล

- ระยะเวลาเฉลี่ยการตอบสนองคำสั่งซื้อจากลูกค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 120 วัน และสหกรณ์ มีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดส่งสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน และสหกรณ์ มีระยะเวลา 3 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการเก็บสินค้าสำเร็จรูปอย่างเพียงพอเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน และสหกรณ์ มีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดซื้อ พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน และสหกรณ์ มีระยะเวลา 2 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการส่งคำสั่งซื้อภายในองค์กร พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน และสหกรณ์ มีระยะเวลา 2 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดเก็บสินค้าสำเร็จรูปในคลังสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน และสหกรณ์ มีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการถือครองและการบรรจุภัณฑ์สินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน และสหกรณ์มีระยะเวลา 1 วัน

(3) มิติด้านความน่าเชื่อถือ

ตารางที่ 22: ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ มิติด้านความน่าเชื่อถือ ของโซ่อุปทาน
ปาล์มน้ำมัน จังหวัดสุราษฎร์ธานี กรณี ชาวสวนรายย่อย – สหกรณ์ – โรงงาน

หน่วย : เปอร์เซ็นต์

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ชาวสวน รายย่อย	สหกรณ์
อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของแผนกขนส่ง	100.0%	100.0%
อัตราความแม่นยำการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า	99.0%	90.0%
อัตราการถูกตีกลับของสินค้า	ไม่มีข้อมูล	ไม่มีข้อมูล
อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของผู้ผลิต	100.0%	100.0%
อัตราความสามารถการจัดส่งสินค้า	97.0%	97.0%
อัตราความแม่นยำของสินค้าคงคลัง	ไม่มีข้อมูล	ไม่มีข้อมูล
อัตราจำนวนสินค้าสำเร็จรูปขาดมือ	ไม่มีข้อมูล	ไม่มีข้อมูล
อัตราความแม่นยำของใบสั่งงาน	ไม่มีข้อมูล	ไม่มีข้อมูล
อัตราความเสียหายของสินค้า	3.0%	3.0%

- อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของแผนกขนส่ง พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100 และสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100
- อัตราความแม่นยำการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 99 และสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 90
- อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของผู้ผลิต พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100 และสหกรณ์มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100
- อัตราความสามารถการจัดส่งสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 97 และสหกรณ์มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 97
- อัตราความเสียหายของสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อยมีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 3 และสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 3

จังหวัดชลบุรี

กรณี ขาวสวนรายย่อย – โรงงาน

(1) มิติด้านต้นทุน

ตารางที่ 23 : ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ มิติด้านต้นทุน ของโซ่อุปทาน

ปาล์มน้ำมัน จังหวัดชลบุรี กรณี ขาวสวนรายย่อย – โรงงาน

หน่วย : เปอร์เซ็นต์

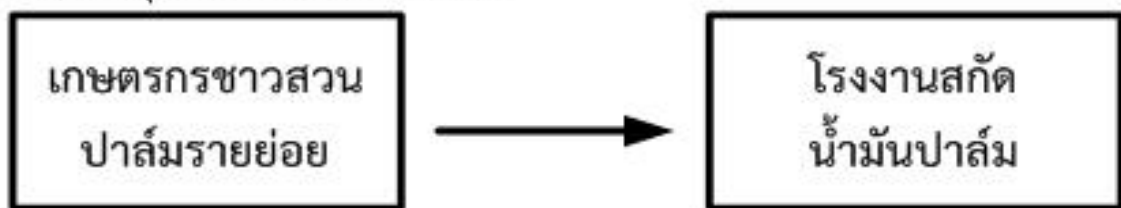
ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ขาวสวน รายย่อย
สัดส่วนต้นทุนการขนส่งต่อยอดขาย	1.91%
สัดส่วนต้นทุนการบริหารคลังสินค้าต่อยอดขาย	0.00%
สัดส่วนต้นทุนการถือครองสินค้าต่อยอดขาย	0.11%
สัดส่วนต้นทุนการให้บริการลูกค้าต่อยอดขาย	1.05%
สัดส่วนการจัดซื้อจัดหาต่อยอดขาย	0.97%
สัดส่วนต้นทุนการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้าต่อยอดขาย	0.00%
สัดส่วนมูลค่าการลงทุนเกี่ยวกับการติดตั้งระบบการสื่อสารภายในองค์กรต่อยอดขาย	0.00%
สัดส่วนมูลค่าสินค้าเสียหายต่อยอดขาย	3.00%
สัดส่วนมูลค่าสินค้าที่ถูกตีกลับต่อยอดขาย	2.00%

- สัดส่วนต้นทุนการขนส่งต่อยอดขาย พบว่า ขาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 1.91 ต่อยอดขาย
- ☐ สัดส่วนต้นทุนการถือครองสินค้าต่อยอดขาย พบว่า ขาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.11 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนต้นทุนการให้บริการลูกค้าต่อยอดขาย พบว่า ขาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 1.05 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนการจัดซื้อจัดหาต่อยอดขาย พบว่า ขาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.97 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนมูลค่าสินค้าเสียหายต่อยอดขาย พบว่า ขาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 3.00 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนมูลค่าสินค้าที่ถูกตีกลับต่อยอดขาย พบว่า ขาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 2.00 ต่อยอดขาย

โดยหากพิจารณาสัดส่วนต้นทุนโลจิสติกส์ต่อยอดขายซึ่งประกอบด้วย (1) ต้นทุนการบริหารคลังสินค้า (2) ต้นทุนการเก็บรักษาสินค้าคงคลัง (3) ต้นทุนค่าขนส่ง และ (4) ต้นทุนการจัดการ ที่คำนวณจากสัดส่วนร้อยละ 10 ของผลรวมต้นทุนโลจิสติกส์สำหรับกิจกรรมขนส่ง การบริหารคลังสินค้า และการถือครองสินค้า ดังนั้น สัดส่วนต้นทุนโลจิสติกส์ต่อยอดขายของสินค้าปาล์มน้ำมัน จังหวัดชลบุรี เป็นดังนี้

Total Logistics Cost = 2.22%

- สัดส่วนต้นทุนการขนส่ง = 1.91%
- สัดส่วนต้นทุนการบริหารคลังสินค้า = 0.00%
- สัดส่วนต้นทุนการถือครองสินค้า = 0.11%
- สัดส่วนต้นทุนการบริหารจัดการ = 0.20%



(2) มิติด้านเวลา

ตารางที่ 24 : ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ มิติด้านเวลา ของโซ่อุปทาน
ปาล์มน้ำมัน จังหวัดชลบุรี กรณี ชาวสวนรายย่อย – โรงงาน

หน่วย : วัน

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ชาวสวนรายย่อย
ระยะเวลาเฉลี่ยการตอบสนองคำสั่งซื้อจากลูกค้า	126
ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดส่งสินค้า	4
ระยะเวลาเฉลี่ยการเก็บสินค้าสำเร็จรูปอย่างเพียงพอเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้า	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดซื้อ	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า	ไม่มีข้อมูล
ระยะเวลาเฉลี่ยการส่งคำสั่งซื้อภายในองค์กร	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดเก็บสินค้าสำเร็จรูปในคลังสินค้า	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการถือครองและการบรรจุภัณฑ์สินค้า	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการรับสินค้าคืนจากลูกค้า	1

- ระยะเวลาเฉลี่ยการตอบสนองคำสั่งซื้อจากลูกค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 126 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดส่งสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 4 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการเก็บสินค้าสำเร็จรูปอย่างเพียงพอเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อยมีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดซื้อ พบว่า ชาวสวนรายย่อยมีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการส่งคำสั่งซื้อภายในองค์กร พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดเก็บสินค้าสำเร็จรูปในคลังสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการถือครองและการบรรจุภัณฑ์สินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการรับสินค้าคืนจากลูกค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน

(3) มิติด้านความน่าเชื่อถือ

ตารางที่ 6-167 : ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ มิติด้านความน่าเชื่อถือ ของโซ่อุปทาน
ปาล์มน้ำมัน จังหวัดชลบุรี กรณี ชาวสวนรายย่อย – โรงงาน

หน่วย : เปอร์เซ็นต์

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ชาวสวนรายย่อย
อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของแผนกขนส่ง	99.0%
อัตราความแม่นยำการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า	97.0%
อัตราการถูกตีกลับของสินค้า	2.0%
อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของผู้ผลิต	100.0%
อัตราความสามารถการจัดส่งสินค้า	96.0%
อัตราความแม่นยำของสินค้าคงคลัง	ไม่มีข้อมูล
อัตราจำนวนสินค้าสำเร็จรูปขาดมือ	ไม่มีข้อมูล
อัตราความแม่นยำของใบสั่งงาน	ไม่มีข้อมูล
อัตราความเสียหายของสินค้า	3.0%

- อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของแผนกขนส่ง พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 99
- อัตราความแม่นยำการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 97
- อัตราการถูกตีกลับของสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 2

- อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของผู้ผลิต พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100
- อัตราความสามารถการจัดส่งสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 96
- อัตราความเสียหายของสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 3

กรณี ชาวสวนรายย่อย – ลานเท – โรงงาน

(1) มิติด้านต้นทุน

ตารางที่ 25: ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ มิติด้านต้นทุน ของโซ่อุปทาน

ปาล์มน้ำมัน จังหวัดชลบุรี กรณี ชาวสวนรายย่อย – ลานเท – โรงงาน

หน่วย : เปอร์เซ็นต์

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ชาวสวนรายย่อย	ลานเท
สัดส่วนต้นทุนการขนส่งต่อยอดขาย	1.91%	5.02%
สัดส่วนต้นทุนการบริหารคลังสินค้าต่อยอดขาย	0.00%	1.41%
สัดส่วนต้นทุนการถือครองสินค้าต่อยอดขาย	0.11%	0.08%
สัดส่วนต้นทุนการให้บริการลูกค้าต่อยอดขาย	1.05%	0.52%
สัดส่วนการจัดซื้อจัดหาต่อยอดขาย	0.97%	1.13%
สัดส่วนต้นทุนการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้าต่อยอดขาย	0.00%	0.00%
สัดส่วนมูลค่าการลงทุนเกี่ยวกับการติดตั้งระบบการสื่อสารภายในองค์กรต่อยอดขาย	0.00%	0.00%
สัดส่วนมูลค่าสินค้าเสียหายต่อยอดขาย	3.00%	3.00%
สัดส่วนมูลค่าสินค้าที่ถูกตีกลับต่อยอดขาย	2.00%	2.00%

- สัดส่วนต้นทุนการขนส่งต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 1.91 ต่อยอดขาย และลานเท มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 5.02 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนต้นทุนการบริหารคลังสินค้าต่อยอดขาย พบว่า ลานเท มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 1.41 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนต้นทุนการถือครองสินค้าต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.11 ต่อยอดขาย และลานเท มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.08 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนต้นทุนการให้บริการลูกค้าต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 1.05 ต่อยอดขาย และลานเท มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.52 ต่อยอดขาย

- สัดส่วนการจัดซื้อจัดหาต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.97 ต่อยอดขาย และลานเท มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 1.13 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนมูลค่าสินค้าเสียหายต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 3.00 ต่อยอดขาย และลานเท มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 3.00 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนมูลค่าสินค้าที่ถูกตีกลับต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนรายย่อยมีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 2.00 ต่อยอดขาย และลานเท มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 2.00 ต่อยอดขาย

โดยหากพิจารณาสัดส่วนต้นทุนโลจิสติกส์ต่อยอดขายซึ่งประกอบด้วย (1) ต้นทุนการบริหารคลังสินค้า (2) ต้นทุนการเก็บรักษาสินค้าคงคลัง (3) ต้นทุนค่าขนส่ง และ (4) ต้นทุนการจัดการ ที่คำนวณจากสัดส่วนร้อยละ 10 ของผลรวมต้นทุนโลจิสติกส์สำหรับกิจกรรมขนส่ง การบริหารคลังสินค้า และการถือครองสินค้า ดังนั้น สัดส่วนต้นทุนโลจิสติกส์ต่อยอดขายของสินค้าปาล์มน้ำมัน จังหวัดชลบุรี เป็นดังนี้



(2) มิติด้านเวลา

ตารางที่ 26 : ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ มิติด้านเวลา ของโซ่อุปทาน
ปาล์มน้ำมัน จังหวัดชลบุรี กรณี ชาวสวนรายย่อย – ลานเท – โรงงาน
หน่วย : วัน

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ชาวสวนรายย่อย	ลานเท
ระยะเวลาเฉลี่ยการตอบสนองคำสั่งซื้อจากลูกค้า	126	3
ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดส่งสินค้า	4	4
ระยะเวลาเฉลี่ยการเก็บสินค้าสำเร็จรูปอย่างเพียงพอเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้า	1	1
ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดซื้อ	1	2
ระยะเวลาเฉลี่ยการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า	ไม่มีข้อมูล	60
ระยะเวลาเฉลี่ยการส่งคำสั่งซื้อภายในองค์กร	1	1

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ชาวสวน รายย่อย	ลานเท
ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดเก็บสินค้าสำเร็จรูปในคลังสินค้า	1	2
ระยะเวลาเฉลี่ยการถือครองและการบรรจุภัณฑ์สินค้า	1	2
ระยะเวลาเฉลี่ยการรับสินค้าคืนจากลูกค้า	1	1

- ระยะเวลาเฉลี่ยการตอบสนองคำสั่งซื้อจากลูกค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 126 วัน และลานเทมีระยะเวลา 3 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดส่งสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 4 วัน และลานเทมีระยะเวลา 4 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการเก็บสินค้าสำเร็จรูปอย่างเพียงพอเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน และลานเท มีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดซื้อ พบว่า ชาวสวนรายย่อยมีระยะเวลา 1 วัน และลานเทมีระยะเวลา 2 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า พบว่า ลานเท มีระยะเวลา 60 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการส่งคำสั่งซื้อภายในองค์กร พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน และลานเท มีระยะเวลา 1 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดเก็บสินค้าสำเร็จรูปในคลังสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน และลานเท มีระยะเวลา 2 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการถือครองและการบรรจุภัณฑ์สินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน และลานเท มีระยะเวลา 2 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการรับสินค้าคืนจากลูกค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน และลานเท มีระยะเวลา 1 วัน

(3) มิติด้านความน่าเชื่อถือ

ตารางที่ 27 : ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ มิติด้านความน่าเชื่อถือ ของโซ่อุปทาน
ปาล์มน้ำมัน จังหวัดชลบุรี กรณี ชาวสวนรายย่อย – ลานเท – โรงงาน

หน่วย : เปอร์เซนต์

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ชาวสวน รายย่อย	ลานเท
อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของแผนกขนส่ง	99.0%	99.0%
อัตราความแม่นยำการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า	97.0%	98.0%
อัตราการถูกตีกลับของสินค้า	2.0%	2.0%

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ชาวสวน รายย่อย	ลานเท
อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของผู้ผลิต	100.0%	100.0%
อัตราความสามารถการจัดส่งสินค้า	96.0%	96.0%
อัตราความแม่นยำของสินค้าคงคลัง	ไม่มีข้อมูล	ไม่มีข้อมูล
อัตราจำนวนสินค้าสำเร็จรูปขาดมือ	ไม่มีข้อมูล	ไม่มีข้อมูล
อัตราความแม่นยำของใบสั่งงาน	ไม่มีข้อมูล	ไม่มีข้อมูล
อัตราความเสียหายของสินค้า	3.0%	2.0%

- อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของแผนกขนส่ง พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 99 และลานเท มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 99
- อัตราความแม่นยำการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 97 และลานเท มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 98
- อัตราการถูกตีกลับของสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 2 และลานเท มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 2
- อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของผู้ผลิต พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100 และลานเท มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100
- อัตราความสามารถการจัดส่งสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 96 และลานเทมีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 96
- อัตราความเสียหายของสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 3 และลานเท มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 2

กรณี ชาวสวนรายย่อย – สหกรณ์ – โรงงาน

(1) มิติด้านต้นทุน

ตารางที่ 28 : ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ มิติด้านต้นทุน ของโซ่อุปทาน
ปาล์มน้ำมัน จังหวัดชลบุรี กรณี ชาวสวนรายย่อย – สหกรณ์ – โรงงาน

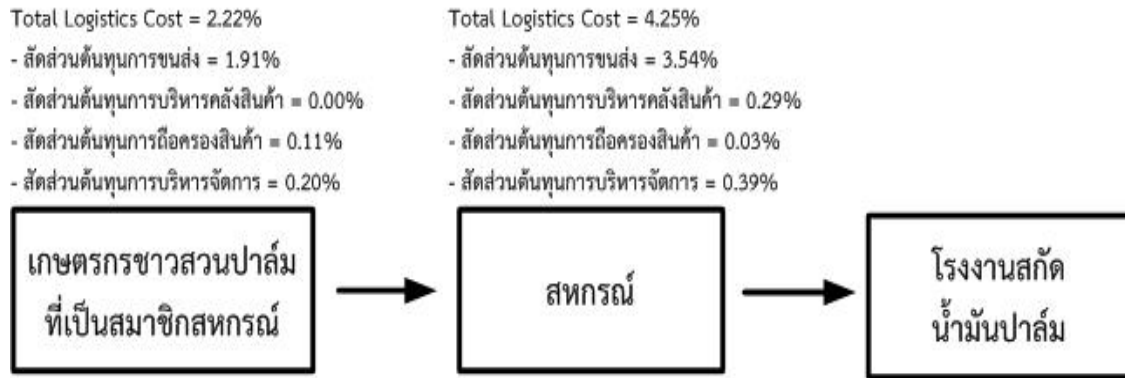
หน่วย : เปอร์เซ็นต์

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ชาวสวน รายย่อย	สหกรณ์
สัดส่วนต้นทุนการขนส่งต่อยอดขาย	1.91%	3.54%
สัดส่วนต้นทุนการบริหารคลังสินค้าต่อยอดขาย	0.00%	0.29%

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ชาวสวน รายย่อย	สหกรณ์
สัดส่วนต้นทุนการถือครองสินค้าต่อยอดขาย	0.11%	0.03%
สัดส่วนต้นทุนการให้บริการลูกค้าต่อยอดขาย	1.05%	1.07%
สัดส่วนการจัดซื้อจัดหาต่อยอดขาย	0.97%	0.70%
สัดส่วนต้นทุนการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้าต่อยอดขาย	0.00%	0.00%
สัดส่วนมูลค่าการลงทุนเกี่ยวกับการติดตั้งระบบการสื่อสารภายใน องค์กรต่อยอดขาย	0.00%	0.00%
สัดส่วนมูลค่าสินค้าเสียหายต่อยอดขาย	3.00%	3.50%
สัดส่วนมูลค่าสินค้าที่ถูกตีกลับต่อยอดขาย	2.00%	0.50%

- สัดส่วนต้นทุนการขนส่งต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 1.91 ต่อยอดขาย และสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 3.54 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนต้นทุนการบริหารคลังสินค้าต่อยอดขาย พบว่า สหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.29 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนต้นทุนการถือครองสินค้าต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.11 ต่อยอดขาย และสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.03 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนต้นทุนการให้บริการลูกค้าต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 1.05 ต่อยอดขาย และสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 1.07 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนการจัดซื้อจัดหาต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.97 ต่อยอดขาย และสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.70 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนมูลค่าสินค้าเสียหายต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 3.00 ต่อยอดขาย และสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 3.50 ต่อยอดขาย
- สัดส่วนมูลค่าสินค้าที่ถูกตีกลับต่อยอดขาย พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 2.00 ต่อยอดขาย และสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 0.50 ต่อยอดขาย

โดยหากพิจารณาสัดส่วนต้นทุนโลจิสติกส์ต่อยอดขายซึ่งประกอบด้วย (1) ต้นทุนการบริหารคลังสินค้า (2) ต้นทุนการเก็บรักษาสินค้าคงคลัง (3) ต้นทุนค่าขนส่ง และ (4) ต้นทุนการจัดการ ที่คำนวณจากสัดส่วนร้อยละ 10 ของผลรวมต้นทุนโลจิสติกส์สำหรับกิจกรรมขนส่ง การบริหารคลังสินค้า และการถือครองสินค้า ดังนั้น สัดส่วนต้นทุนโลจิสติกส์ต่อยอดขายของสินค้าปาล์มน้ำมัน จังหวัดชลบุรี เป็นดังนี้



(2) มิติด้านเวลา

ตารางที่ 29 : ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ มิติด้านเวลา ของโซ่อุปทาน
ปาล์มน้ำมัน จังหวัดชลบุรี กรณี ชาวสวนรายย่อย – สหกรณ์ – โรงงาน

หน่วย : วัน

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ชาวสวนรายย่อย	สหกรณ์
ระยะเวลาเฉลี่ยการตอบสนองคำสั่งซื้อจากลูกค้า	126	2
ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดส่งสินค้า	4	5.5
ระยะเวลาเฉลี่ยการเก็บสินค้าสำเร็จรูปอย่างเพียงพอเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้า	1	1.5
ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดซื้อ	1	2
ระยะเวลาเฉลี่ยการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า	ไม่มีข้อมูล	45
ระยะเวลาเฉลี่ยการส่งคำสั่งซื้อภายในองค์กร	1	1.5
ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดเก็บสินค้าสำเร็จรูปในคลังสินค้า	1	1.5
ระยะเวลาเฉลี่ยการถือครองและการบรรจุภัณฑ์สินค้า	1	1.5
ระยะเวลาเฉลี่ยการรับสินค้าคืนจากลูกค้า	1	0.5

- ระยะเวลาเฉลี่ยการตอบสนองคำสั่งซื้อจากลูกค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 126 วัน และสหกรณ์ มีระยะเวลา 2 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดส่งสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อยมีระยะเวลา 4 วัน และสหกรณ์ มีระยะเวลา 5.5 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการเก็บสินค้าสำเร็จรูปอย่างเพียงพอเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน และสหกรณ์ มีระยะเวลา 1.5 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดซื้อ พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน และสหกรณ์ มีระยะเวลา 2 วัน

- ระยะเวลาเฉลี่ยการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า พบว่า สหกรณ์ มีระยะเวลา 45 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการส่งคำสั่งซื้อภายในองค์กร พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน และสหกรณ์ มีระยะเวลา 1.5 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการจัดเก็บสินค้าสำเร็จรูปในคลังสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน และสหกรณ์ มีระยะเวลา 1.5 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการถือครองและการบรรจุภัณฑ์สินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน และสหกรณ์ มีระยะเวลา 1.5 วัน
- ระยะเวลาเฉลี่ยการรับสินค้าคืนจากลูกค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีระยะเวลา 1 วัน และสหกรณ์ มีระยะเวลา 0.5 วัน

(3) มิติด้านความน่าเชื่อถือ

ตารางที่ 30 : ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ มิติด้านความน่าเชื่อถือของโซ่อุปทาน
ปาล์มน้ำมัน จังหวัดชลบุรี กรณี ชาวสวนรายย่อย – สหกรณ์ – โรงงาน

หน่วย : เปอร์เซ็นต์

ผู้ที่เกี่ยวข้อง	ชาวสวน รายย่อย	สหกรณ์
อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของแผนกขนส่ง	99.0%	98.0%
อัตราความแม่นยำการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า	97.0%	96.5%
อัตราการถูกตีกลับของสินค้า	2.0%	2.0%
อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของผู้ผลิต	100.0%	100.0%
อัตราความสามารถการจัดส่งสินค้า	96.0%	94.5%
อัตราความแม่นยำของสินค้าคงคลัง	ไม่มีข้อมูล	ไม่มีข้อมูล
อัตราจำนวนสินค้าสำเร็จรูปขาดมือ	ไม่มีข้อมูล	ไม่มีข้อมูล
อัตราความแม่นยำของใบสั่งงาน	ไม่มีข้อมูล	ไม่มีข้อมูล
อัตราความเสียหายของสินค้า	3.0%	3.5%

- อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของแผนกขนส่ง พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 99 และสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 98
- อัตราความแม่นยำการพยากรณ์ความต้องการของลูกค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 97 และสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 96.5

- อัตราการถูกตีกลับของสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 2 และสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 2
- อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าของผู้ผลิต พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100 และสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 100
- อัตราความสามารถการจัดส่งสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 96 และสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 94.5
- อัตราความเสียหายของสินค้า พบว่า ชาวสวนรายย่อย มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 3 และสหกรณ์ มีสัดส่วนคิดเป็นร้อยละ 3.5

ภาพรวมของโซ่อุปทานสินค้าปาล์มน้ำมัน

จากผลการศึกษาระบบโซ่อุปทานปาล์มน้ำมันสามารถจำแนกระบบโซ่อุปทานได้เป็น 2 แบบ คือ (1) กรณี ขาวสวนรายย่อย – โรงงาน (2) กรณี ขาวสวนรายใหญ่ – โรงงาน (3) กรณี ขาวสวนรายย่อย – ลานเท – โรงงาน และ (4) กรณี ขาวสวนรายย่อย – สหกรณ์ – โรงงาน รายละเอียดมีดังนี้

(1) กรณี ขาวสวนรายย่อย – โรงงาน

ตารางที่ 31 : ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ของโซ่อุปทานปาล์มน้ำมัน กรณี ขาวสวนรายย่อย – โรงงาน

		มิติตันทุน (เปอร์เซ็นต์)						มิตินำเชื่อถือ (เปอร์เซ็นต์)	
		สัดส่วนต้นทุน การขนส่งต่อ ยอดขาย	สัดส่วนต้นทุนการ บริหารคลังสินค้า ต่อยอดขาย	สัดส่วนต้นทุน การถือครอง สินค้าต่อยอดขาย	สัดส่วน ต้นทุนการ บริหารจัดการ ต่อยอดขาย	ต้นทุน โลจิสติกส์	ต้นทุน โซ่อุปทาน	อัตรา ความสามารถ การจัดส่งสินค้า	อัตราความ เสียหายของ สินค้า
กระบี่	ขาวสวนราย ย่อย  โรงงาน	7.50%	0.00%	0.003%	0.75%	8.25%	8.25%	97.0%	3.0%
ชลบุรี	ขาวสวนราย ย่อย  โรงงาน	1.91%	0.00%	0.11%	0.20%	2.22%	2.22%	96.0%	3.0%

		มิติตันทุน (เปอร์เซ็นต์)						มิตินำเชื่อถือ (เปอร์เซ็นต์)	
		สัดส่วนต้นทุน การขนส่งต่อ ยอดขาย	สัดส่วนต้นทุนการ บริหารคลังสินค้า ต่อยอดขาย	สัดส่วนต้นทุน การถือครอง สินค้าต่อยอดขาย	สัดส่วน ต้นทุนการ บริหารจัดการ ต่อยอดขาย	ต้นทุน โลจิสติกส์	ต้นทุน โซ่อุปทาน	อัตรา ความสามารถ การจัดส่งสินค้า	อัตราความ เสียหายของ สินค้า
สุราษฎร์ธานี	ขาวสวนราย ย่อย  โรงงาน	11.52%	0.00%	0.02%	1.15%	12.70%	12.70%	97.0%	3.0%

(2) กรณี ชาวสวนรายใหญ่ – โรงงาน

ตารางที่ 32 : ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ของโซ่อุปทานปาล์มน้ำมัน กรณี ชาวสวนรายใหญ่ – โรงงาน

		มิติต้นทุน (เปอร์เซ็นต์)						มิติความน่าเชื่อถือ (เปอร์เซ็นต์)	
		สัดส่วน ต้นทุนการ ขนส่งต่อ ยอดขาย	สัดส่วนต้นทุน การบริหาร คลังสินค้าต่อ ยอดขาย	สัดส่วนต้นทุน การถือครอง สินค้าต่อ ยอดขาย	สัดส่วนต้นทุน การบริหาร จัดการต่อ ยอดขาย	ต้นทุน โลจิสติกส์	ต้นทุน โซ่อุปทาน	อัตรา ความสามารถ การจัดส่งสินค้า	อัตราความ เสียหายของ สินค้า
กระบี่	ชาวสวนราย ใหญ่  โรงงาน	7.96%	0.33%	0.01%	0.83%	9.13%	9.13%	94.5%	5.0%

(3) กรณี ขาวสวนรายย่อย - ลานเท - โรงงาน

ตารางที่ 633: ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ของโซ่อุปทานปาล์มน้ำมัน กรณี ขาวสวนรายย่อย - ลานเท - โรงงาน

		มิติต้นทุน (เปอร์เซ็นต์)						มิตินำเข้าเชื่อถือ (เปอร์เซ็นต์)	
		สัดส่วน ต้นทุนการ ขนส่งต่อ ยอดขาย	สัดส่วนต้นทุน การบริหาร คลังสินค้าต่อ ยอดขาย	สัดส่วนต้นทุน การถือครอง สินค้าต่อ ยอดขาย	สัดส่วนต้นทุน การบริหาร จัดการต่อ ยอดขาย	ต้นทุน โลจิสติกส์	ต้นทุน โซ่อุปทาน	อัตรา ความสามารถ การจัดส่ง สินค้า	อัตราความ เสียหายของ สินค้า
กระบี่	ขาวสวนรายย่อย								
	↓ ลานเท	7.50%	0.00%	0.003%	0.75%	8.25%	13.42%	97.0%	3.0%
	↓ โรงงาน	4.17%	0.52%	0.01%	0.47%	5.17%		95.0%	5.0%
ชลบุรี	ขาวสวนรายย่อย								
	↓ ลานเท	1.91%	0.00%	0.11%	0.20%	2.22%	9.38%	96.0%	3.0%
	↓ โรงงาน	5.02%	1.41%	0.08%	0.65%	7.16%		96.0%	2.0%

		มิติต้นทุน (เปอร์เซ็นต์)						มิตินำเชื่อถือ (เปอร์เซ็นต์)	
		สัดส่วน ต้นทุนการ ขนส่งต่อ ยอดขาย	สัดส่วนต้นทุน การบริหาร คลังสินค้าต่อ ยอดขาย	สัดส่วนต้นทุน การถือครอง สินค้าต่อ ยอดขาย	สัดส่วนต้นทุน การบริหาร จัดการต่อ ยอดขาย	ต้นทุน โลจิสติกส์	ต้นทุน โซ่อุปทาน	อัตรา ความสามารถ การจัดส่ง สินค้า	อัตราความ เสียหายของ สินค้า
สุราษฎร์ ธานี	ชาวสวนรายย่อย	11.52%	0.00%	0.02%	1.15%	12.70%	18.25%	97.0%	3.0%
	 ลานเท  โรงงาน	5.00%	0.05%	0.001%	0.51%	5.56%		99.0%	1.0%

(4) กรณี ขาวสวนรายย่อย – สหกรณ์ – โรงงาน

ตารางที่ 34 : ผลการประเมินตัวชี้วัดประสิทธิภาพโลจิสติกส์ของโซ่อุปทานปาล์มน้ำมัน กรณี ขาวสวนรายย่อย – สหกรณ์ – โรงงาน

		มิติต้นทุน (เปอร์เซ็นต์)						มิติความน่าเชื่อถือ (เปอร์เซ็นต์)	
		สัดส่วน ต้นทุนการ ขนส่งต่อ ยอดขาย	สัดส่วน ต้นทุนการ บริหาร คลังสินค้าต่อ ยอดขาย	สัดส่วน ต้นทุนการถือ ครองสินค้า ต่อยอดขาย	สัดส่วนต้นทุน การบริหาร จัดการต่อ ยอดขาย	ต้นทุน โลจิสติกส์	ต้นทุน โซ่อุปทาน	อัตรา ความสามารถ การจัดส่ง สินค้า	อัตราความ เสียหายของ สินค้า
กระบี่	ขาวสวนที่เป็นสมาชิก สหกรณ์  สหกรณ์ที่มีโรงงาน	8.54%	0.00%	0.02%	0.86%	9.42%	9.42%	97.5%	1.0%
ชลบุรี	ขาวสวนรายย่อย  สหกรณ์  โรงงาน	1.91%	0.00%	0.11%	0.20%	2.22%	6.47%	96.0%	3.0%
		3.54%	0.29%	0.03%	0.39%	4.25%		94.5%	3.5%
สุราษฎร์ธานี	ขาวสวนรายย่อย  สหกรณ์	11.52%	0.00%	0.02%	1.15%	12.70%	17.87%	97.0%	3.0%

		มิติต้นทุน (เปอร์เซ็นต์)						มิติความน่าเชื่อถือ (เปอร์เซ็นต์)	
		สัดส่วน ต้นทุนการ ขนส่งต่อ ยอดขาย	สัดส่วน ต้นทุนการ บริหาร คลังสินค้าต่อ ยอดขาย	สัดส่วน ต้นทุนการถือ ครองสินค้า ต่อยอดขาย	สัดส่วนต้นทุน การบริหาร จัดการต่อ ยอดขาย	ต้นทุน โลจิสติกส์	ต้นทุน โซ่อุปทาน	อัตรา ความสามารถ การจัดส่ง สินค้า	อัตราความ เสียหายของ สินค้า
	 โรงงาน	3.87%	0.83%	0.0023%	0.47%	5.17%		97.0%	3.0%

สำหรับสินค้าปาล์มน้ำมันที่ส่งโดยตรงจากชาวสวนปาล์มทั้งรายย่อยและรายใหญ่เข้าสู่โรงงาน พบว่า จังหวัดชลบุรีมีสัดส่วนต้นทุนโลจิสติกส์ต่อยอดขายต่ำที่สุดคิดเป็นร้อยละ 2 เมื่อเทียบกับจังหวัดกระบี่ที่คิดเป็นร้อยละ 8 และจังหวัดสุราษฎร์ธานี คิดเป็นร้อยละ 13 ขณะที่อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าครบตามจำนวนและตรงเวลาของพื้นที่เป้าหมายจะค่อนข้างใกล้เคียงกัน คือ คิดเป็นสูงกว่าร้อยละ 95 เช่นเดียวกับ อัตราจำนวนสินค้าสำเร็จรูปที่เกิดความเสียหายของจังหวัดเป้าหมายอยู่ที่ระดับค่อนข้างดีเช่นเดียวกัน คือ ไม่เกินร้อยละ 3

สำหรับสินค้าปาล์มน้ำมันที่ต้องจำหน่ายผ่านตัวกลาง ไม่ว่าจะเป็นลานเทหรือสหกรณ์เข้าสู่โรงงาน พบว่ามีสัดส่วนต้นทุนโลจิสติกส์ต่อยอดขายที่ใกล้เคียงกัน แสดงให้เห็นว่าไม่ว่าชาวสวนปาล์มจะจำหน่ายผ่านตัวกลางรายใดก็มีต้นทุนที่ไม่แตกต่างกัน ขึ้นอยู่กับความสะดวกของชาวสวนในการขนส่งผลผลิตไปจำหน่ายมากกว่าว่าอยู่ใกล้กับตัวกลางใด ขณะที่อัตราความสามารถในการจัดส่งสินค้าครบตามจำนวนและตรงเวลาของพื้นที่เป้าหมายจะค่อนข้างใกล้เคียงกันคือคิดเป็นสูงกว่าร้อยละ 95 เช่นเดียวกับอัตราจำนวนสินค้าสำเร็จรูปที่เกิดความเสียหายของจังหวัดเป้าหมายอยู่ที่ระดับค่อนข้างดีเช่นเดียวกัน คือไม่เกินร้อยละ 5